

Как выстраивать процесс самообучения переговорам

Шуранов Александр

г. Сочи
11 апреля 2019г.

Александр Шуранов

генеральный директор
агентства недвижимости
«КАМЕЛОТ», г. Подольск

президент Подольской гильдии риэлторов
член Национального совета РГР



Успешный агент



Тоже успешный агент



Волшебная фраза

«Мы всегда так делаем»

В чем секрет?

Секрет в умении понравиться

Как найти общий язык?

**Быть приятным собеседником –
это сложный навык**

Переговоры как искусство

Переговорщик, должен быть человеком бесконечно эмоциональным, даже чувственным — сродни актеру, но при этом эмоции обязаны быть в конечном счете подчинены логике, жесткой и четкой.

Самостоятельное обучение



Самостоятельное обучение



Простые приемы

- Скажите, что мне лучше всего надеть на переговоры?
- Пожалуй, улыбку)

Александр Шуранов

Спасибо за внимание!

