

МегаФон

НОВЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ

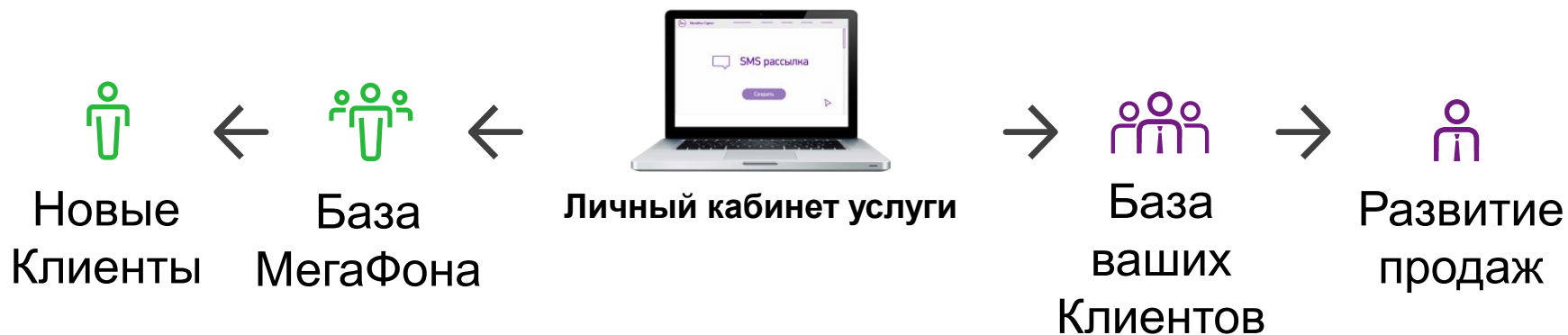


МегаФон.Таргет

Сервис таргетированной SMS-рекламы

Два основных способа работы с услугой

Работа с базой абонентов МегаФона или со своей базой Клиентов



1

Привлекайте новых Клиентов

- Точные параметры отбора
- Гибкий выбор целевой аудитории
- Актуальные предложения для целевой аудитории

2

Развивайте базу Клиентов

- Общайтесь с базой ваших клиентов
- Информируйте о новых объектах
- Оперативно сообщайте о спецпредложениях

11 параметров отбора целевой аудитории

Для самой точной SMS-рекламы

Соц-дем параметры



Пол
Мужчины/женщины



Возраст
Можно выбрать
определенный
возрастной
промежуток



Средний счет за
месяц
Как индикатор
общего уровня
доходов человека

Геопозиция



Геопозиция:
Выберите
территорию на
карте для поиска
абонентов



Геопозиция:
регулярное
посещение а
прошлом периоде

Сферы интересов



Интересы в
интернете
Для выбора
доступен список из
74 категорий
интересов, Спорт,
Авто, Бизнес и т.д.



Посещенные сайты
Укажите один или
несколько
конкретных
интернет-сайтов.



Операционная
система телефона
IOS, Android..

География



Город покупки
sim-карты



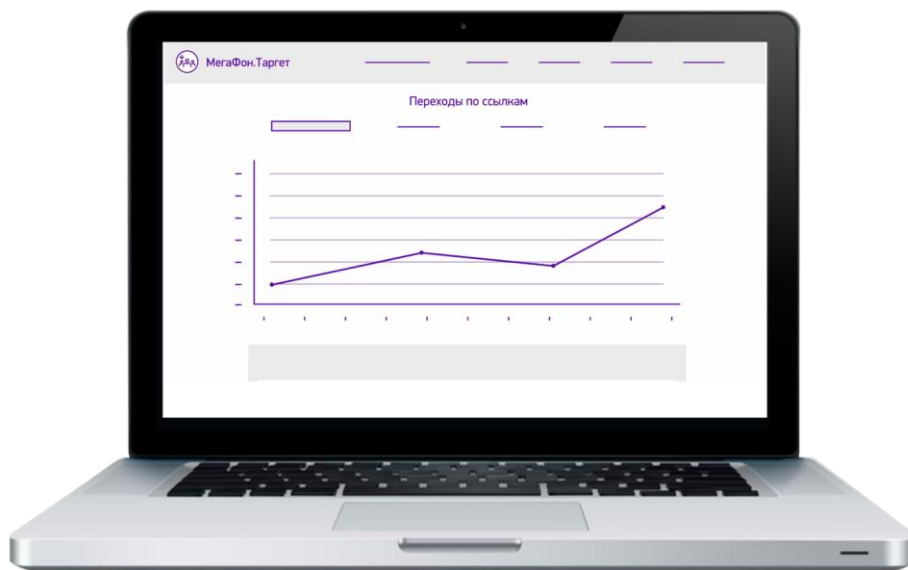
Регион покупки
sim-карты



Роуминг
Выберите
абонентов,
посещавших
указанные
страны

Инструменты оценки эффективности

Оцените профит от рекламной кампании



Промо-коды

Используйте генератор промо-кодов.



Редиректные ссылки

Разместите в рекламном сообщении ссылку на страницу оцените число переходов.



Выделенный виртуальный номер телефона – Виртуальная АТС

Укажите в качестве контактного номера новый, виртуальный номер для оценки обращаемости по данной рекламной кампании.



Виртуальная АТС

**Эффективный инструмент работы со звонками
ваших клиентов**

Клиенты теряются

Привлечь, но потерять

Потенциальный
Клиент звонит в
вашу компанию.

Как же его можно
потерять?

При звонке в вашу компанию клиент слышит «занято» или «оставьтесь на линии»:

Менеджер Иван разговаривает с одним клиентом, в это время поступает звонок от второго клиента. Светлана свободна и сидит рядом, но не может ответить на звонок.

Номер не сохранился и клиенту никто не перезвонил

Пока менеджер Анна разговаривает с одним клиентом, поступает звонок от второго. Пропущенный вызов нигде не зафиксировался и клиенту никто не перезвонил.

Вы не знаете как ваши менеджеры общаются с Клиентами

Менеджер Анна использует свой рабочий ресурс для продажи своих объектов. Вы не знаете как и о чем она общается с Клиентами.

Виртуальная АТС на страже вашего бизнеса

Основной функционал



Многоканальный номер

Возможность выбрать удобный для Вас номер - мобильный, городской или даже номер 8800.

Виртуальная АТС превратит любой номер в многоканальный – звонок будет направлен свободному специалисту.

Распределение звонков на мобильные и стационарные номера сотрудников










Удобная настройка перевода звонков на нужных специалистов с помощью голосового меню. Не важно в офисе Ваш сотрудник или на выезде – он всегда сможет принять звонок.

Интеграция с CRM

Легко и просто

Интеграция с CRM системой поможет контролировать бизнес-процессы и поддерживать лояльность Клиентов.

1. При входящем звонке отображается карточка клиента.
2. Возможность просмотра истории взаимодействия с клиентом за любой период.
3. Перевод звонка на ответственного менеджера.

| | | |
|--|---|--|
|  <p>Это простая и понятная система учета потенциальных клиентов и сделок, которая поможет контролировать и увеличивать ваши продажи.</p> <p>Подключить</p> |  <p>Планфикс - это платформа для создания системы управления предприятием</p> <p>Подключить</p> |  <p>retailCRM - это специализированная CRM-система для интернет-торговли</p> <p>Подключить</p> |
|  <p>Roistat собирает данные из CRM системы, рекламных площадок и вашего сайта. Из этих данных он формирует отчеты по ключевым бизнес показателям</p> <p>Подключить</p> |  <p>YCLIENTS - высококонверсионный виджет онлайн-записи для сайта и социальных сетей, а также мощная и интуитивно понятная платформа автоматизации компаний сферы услуг.</p> <p>Подключить</p> |  <p>Это полный комплект инструментов для организации работы компании, который помогает руководителям контролировать исполнение задач, а подчиненным - не допускать нарушений.</p> <p>Подключить</p> |
|  <p>Эффективный инструмент для управления бизнесом сферы услуг.</p> <p>Подключить</p> |  <p>Простая система сквозной аналитики с коллтрекингом, обратным звонком, eCRM, чатом и воронками продаж по всем рекламным каналам.</p> <p>Подключить</p> |  <p>Интеграция с вашей CRM</p> <p>Вы можете подключить нашу Облачную АТС к любой вашей собственной CRM или базе данных с помощью API.</p> <p>✓ Подключено</p> |



b2b.megafon.ru
8 800 550 05 55