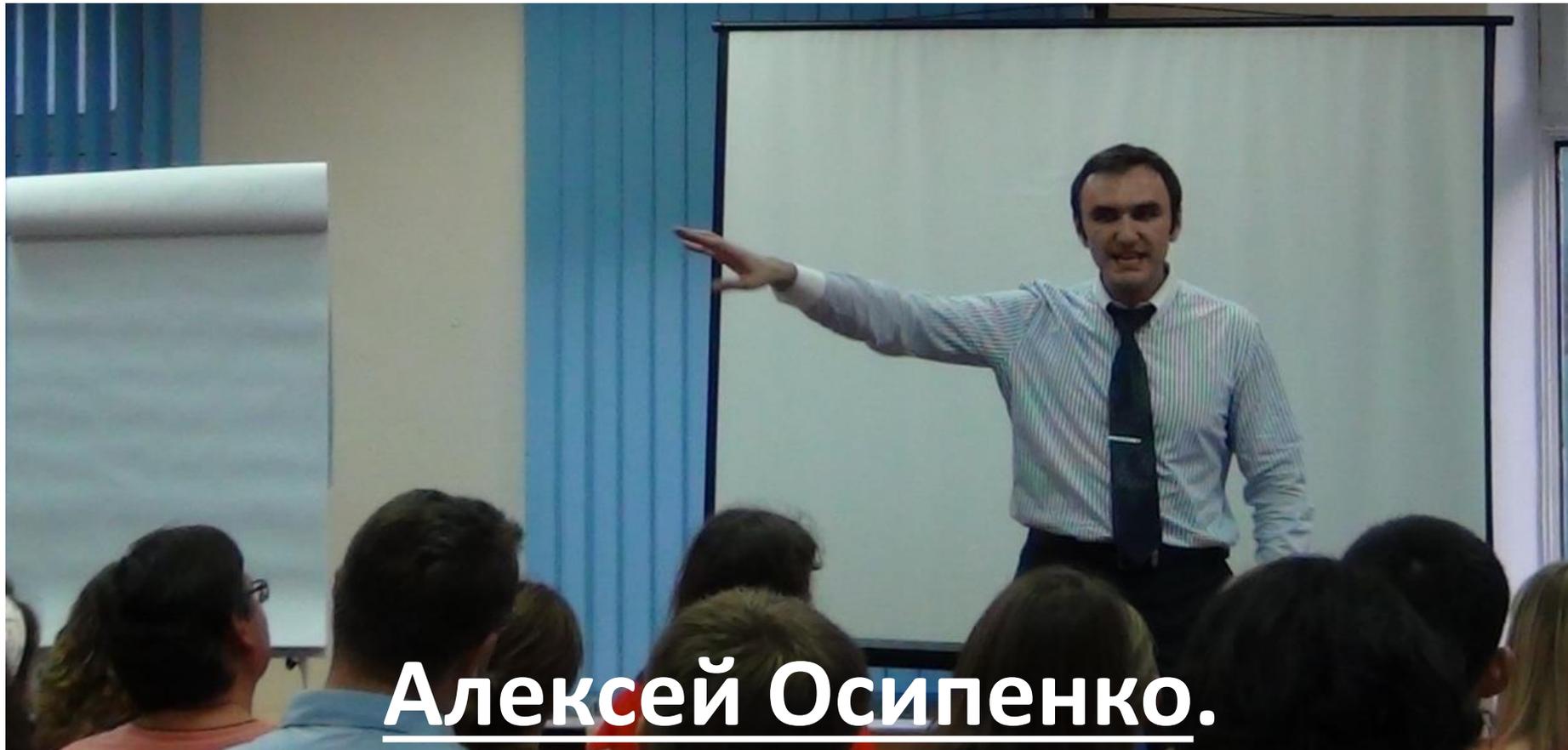


Как вернуть клиента, который сказал Вам «НЕТ».



Алексей Осипенко.

Подарок.
Он-лайн школа продаж и переговоров

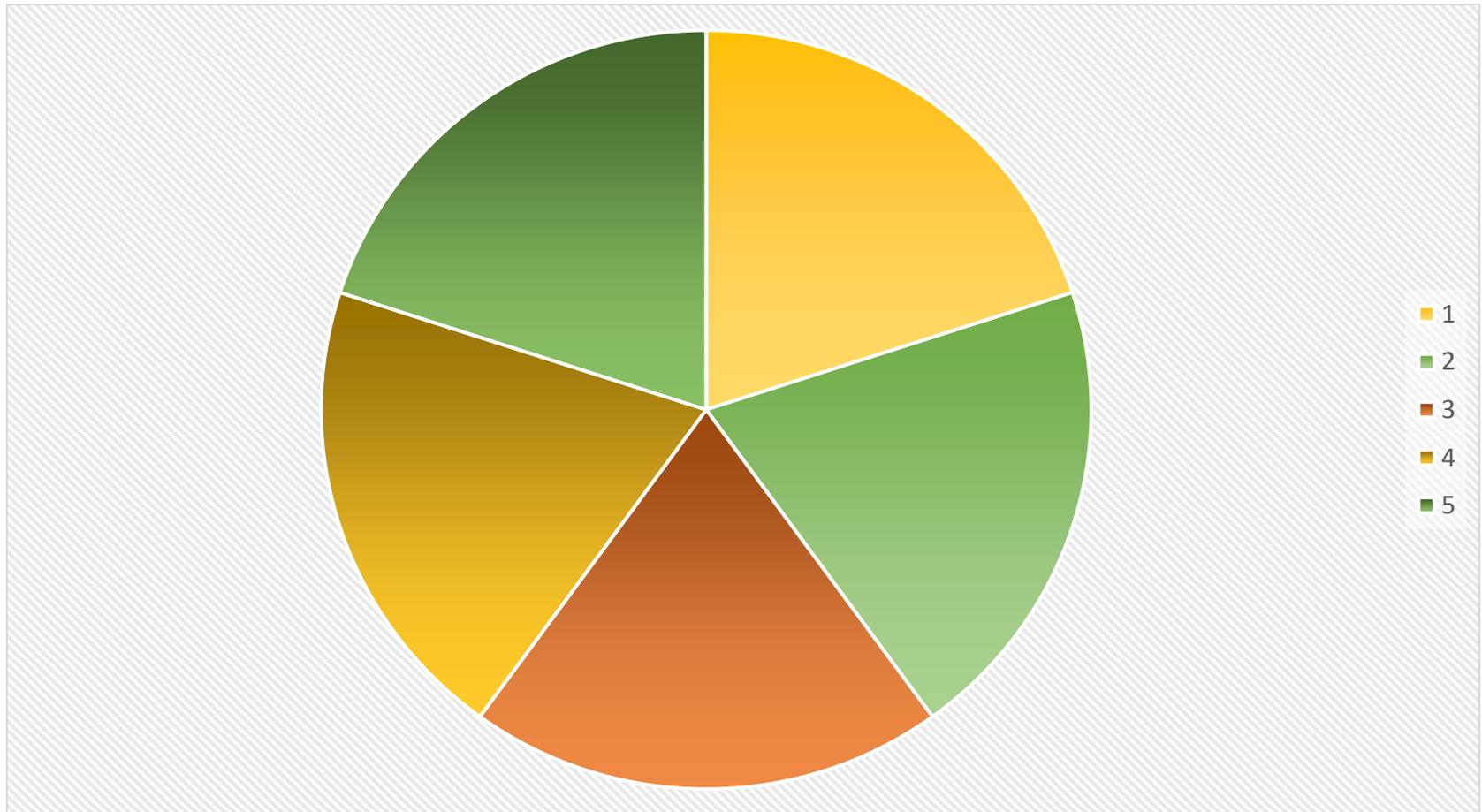
www.gsl.su/on

Категории отвечающих на возражение?

Слабак	Скидочник
Аргументатор	Монетизатор

**Вспомните ситуацию, где вы
слились, вернитесь и
продолжите борьбу**

Дорого: высокая комиссия, дорогой объект...



ПРОКАЧАЙТЕ ВОЗРАЖЕНИЕ

Уточняющие вопросы –
главный навык!

Не говорите - СПРАШИВАЙТЕ

ДОРОГО

- ПОЧЕМУ?

Дорого

Бюджет	????????????????????
Сравнивает	????????????????????
Скидочник	????????????????????
Не рассчитывал	????????????????????
Не понял ценности	????????????????????

Алгоритм ответов на возражения

1. **Выслушать.**
2. **Проверить, правильно ли вы поняли.**
3. **Задать уточняющие вопросы.**
4. **Сделайте комплимент возражению.**
5. **Проверить на истинность и значимость возражения.**
6. **Присоединиться к возражению.**
7. **Ответить.**

ПЕРУБЕДИТЬ НАДО

Рационально	Эмоционально
+ -	+ -
+ -	+ -
+ -	+ -

Уникальное предложение лично для ВАС!!!



Развивающий комплект для риэлтеров.

- Развитие уверенности в себе и позиции победителя.
- Уверенность при назначении высокой комиссии.
- Как вытащить клиента на встречу.
- Техника выяснения потребностей.
- **Алгоритм обработки любого возражения.**
- Как полюбить сложную работу. Самомотивация+.
- 10 методов активного поиска клиента.
- 4 стратегии дорогих продаж. Как продавать дороже рынка.

500-1500
руб.

Для продавцов
**КАК ВЫТАЩИТЬ КЛИЕНТА
НА ВСТРЕЧУ**



УЧЕБНЫЙ КОМПЛЕКТ:
- видео-тренинг
- книга
- рабочая тетрадь

3000-5000
руб.

Для продавцов
**ЭФФЕКТИВНЫЕ ПРОДАЖИ
РИЭЛТОРСКОЙ УСЛУГИ**



- видео-тренинг
- рабочая тетрадь
- аудио-тренинг
- проверочные вопросы

500-1000
руб.

Для продавцов
**4 СТРАТЕГИИ
ДОРОГИХ ПРОДАЖ**



- видео-тренинг 1,5 часа
- рабочая тетрадь
- презентация
- книга

2900 руб.

Для продавцов
**10 МЕТОДОВ АКТИВНОГО
ПОИСКА КЛИЕНТОВ**



ВИДЕО-ТРЕНИНГ 1.5 ЧАСА

1000-2000
руб.

Для продавцов
**КАК ВЕРНУТЬ КЛИЕНТА
КОТОРЫЙ СКАЗАЛ "НЕТ"**



Учебный комплект.
- Презентация пауэр-поинт
- Запись вебинара
- Видео-тренинг
- Аудио-тренинг
- Рабочая тетрадь
- Книга

3000-5000
руб.

Для продавцов
КАК ПРОДАВАТЬ ДОРОЖЕ РЫНКА



УЧЕБНЫЙ КОМПЛЕКТ:
- видео-тренинг
- книга
- рабочая тетрадь

Общая стоимость - ~~15000~~ руб.

Сегодня - 1000 руб.



Комплект для развития Вашего агентства

Тренинги для руководителей

- Создание системы преднамеренного влияния.
- Антикризисные продажи. Как создать команду активных продавцов.
- Лидерство и ассертивность.
- Личный тайм-менеджмент

3500 руб.

Для руководителей
**ТРЕНИНГ ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ
ОТДЕЛОВ ПРОДАЖ**



Учебный комплект
- видео - тренинг
- рабочая тетрадь
- книга

**ДЛЯ РУКОВОДИТЕЛЕЙ
ОТДЕЛОВ ПРОДАЖ**

4500 руб.

Для руководителей
**АНТИКРИЗИСНОЕ УПРАВЛЕНИЕ
ПРОДАЖАМИ ИЛИ КАК СОЗДАТЬ
КОМАНДУ АКТИВНЫХ ПРОДАВЦОВ**



- видео - тренинг
- книга
- презентация
- рабочая тетрадь

1500 руб.

Для руководителей
ЛИДЕРСТВО И АССЕРТИВНОСТЬ



- видео-тренинг 2 часа

900 руб.

Управление временем
ТАЙМ-МЕНЕДЖМЕНТ



- аудио-тренинг 2 часа

Общая стоимость - ~~25000~~ руб.

Сегодня - 5000 руб.



Гарантия!!!

Если вы приобретете курс и решите, что он для Вас оказался бесполезным.

Я верну Вам 100% денег.



Алексей Осипенко

