

13 АПРЕЛЯ (ПОНЕДЕЛЬНИК)

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ				МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ВХОДНОГО				ПЛАТНЫЕ МЕРОПРИЯТИЯ				ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ				
ЗАЛ	ННДК	РГУД	АСТОРИУС	М2	МЕТРИС	АДВЕКС	ЗАЛ ПРЕДСЕДАТЕЛЯ ОРГКОМИТЕТА	ВБК ЗЛИТА	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ	ВБК ПЕРЕГОВОРЫ						
10:00-11:30	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ЮРИСТОВ	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ДЕЛОВОГО ОБЩЕНИЯ	ДИСКУССИЯ «АГЕНТЫ ПРОТИВ АГРЕГАТОРОВ»	ЗАСЕДАНИЕ НАЦИОНАЛЬНОГО СОВЕТА РГР	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА КАДАСТРОВЫХ ИНЖЕНЕРОВ	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ХОУМСТЕЙДЖЕРОВ	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ЭЛИТНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИИ	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА МЕЖРЕГИОНАЛЬНЫХ СДЕЛОК	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ЗАРУБЕЖНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ						
12:00-13:30					ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА БЛОГЕРОВ											
14:30-16:00	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА МАРКЕТОЛОГОВ В НЕДВИЖИМОСТИ	ЗАСЕДАНИЕ ЗЕМЕЛЬНОГО КЛУБА	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ИНВЕСТОРОВ	ЗАСЕДАНИЕ РОССИЙСКОГО СОВЕТА РУКОВОДИТЕЛЕЙ АГЕНСТВ НЕДВИЖИМОСТИ	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА КУРТОРНОЙ НЕДВИЖИМОСТИ	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА ФИЛИПЕРОВ	ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА УСПЕШНЫХ АГЕНТОВ	КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА								
16:30-18:00					ЗАСЕДАНИЕ КЛУБА СПИКЕРОВ						14:30-18:00	ТУРНИР ПО МАФИИ / ОТЕЛЬ ХИЛТОН, 3 ЭТАЖ		18:30-21:30	БАНИЙ КЛУБ / Отправление автобусов от отеля Хилтон в 18:10	

БИЗНЕС-ТУРЫ / Сбор участников у стенда регистрации в отеле Хилтон

ТУР № 1 / 12:00-17:00	ТУР № 2 / 12:00-17:00	ТУР № 3 / 12:00-17:00	ТУР № 4 / 12:00-17:00	ТУР № 5 / 12:00-17:00	ТУР № 6 / 12:00-17:00
Новостройки от ведущих застройщиков Петербурга	Новостройки от Группы ЛСР: что покупают региональные клиенты сегодня?	Коттеджные поселки пригородов Петербурга	Жилые комплексы от ГК КВС: возможности для партнеров	Новые форматы жизни у воды: лучшие предложения на рынке Санкт-Петербурга от Setl Group	Золотой треугольник Северной столицы: архитектурный экскурс от прошлого к будущему

14 АПРЕЛЯ (ВТОРНИК)

<p>ТОРЖЕСТВЕННАЯ ЦЕРЕМОНИЯ ОТКРЫТИЯ ЮБИЛЕЙНОГО ЖИЛИЩНОГО КОНГРЕССА</p> <p>Премьера фильма «20 лет - это...» / Гимн РФ в исполнении золотого голоса России Ивана Ожогина / Ретроспективный показ короткометражного фильма «Конгресс — это... Космос, Будущее и Искусство»</p>	<p>ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ «РЫНОК НЕДВИЖИМОСТИ-2026: ВЫЗОВЫ И СТРАТЕГИИ РАЗВИТИЯ»</p> <p>Доклад главы ДНР Дениса Пушилина / Доклады представителей администрации Санкт-Петербурга и Ленинградской области / Приветственные выступления хедлайнера и спецгостей Конгресса</p>
---	---

ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ (ПРОДУКТ)	НОВОСТРОЙКИ (МАРКЕТИНГ)	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ЭЛИТА	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	КАДРЫ	ОБУЧЕНИЕ	ЦИФРОВИЗАЦИЯ	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ
ЗАЛ	ЦИАН	ПЕТЕРБУРГСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ	СБЕР	ГК МОИ УСЛУГИ	MG DEVELOPMENT	ННДК	РГУД	АСТОРИУС	М2	МЕТРИС	АДВЕКС	ОМЕЛИС	ПРОСТОРЫ КРЫМА	БЕЗОПАСНО.ОРГ	МОМЕНТЫ.РЕПИНО	ССК
12:00-13:30	МАСТЕР-КЛАСС Михаил Мамошин	МАСТЕР-КЛАСС Мария Орлова	ПРАКТИКУМ Ангелина Радко, Александр Терюченко	МАСТЕР-КЛАСС Екатерина Иванова	МАСТЕР-КЛАСС Кристина Яковенко	ВСТРЕЧА СО ЗВЕЗДОЙ Мария Настасья Белочкина	МАСТЕР-КЛАСС Юрий Тараненко	МАСТЕР-КЛАСС Андрей Любюнь	ПРАКТИКУМ Александр Куцак	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Ирина Пафифова, Вера Зайцева	МАСТЕР-КЛАСС Александр Шуранов	МАСТЕР-КЛАСС Александр Манзук	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Герам Джаван, Леонид Рысев	ПРАКТИКУМ Екатерина Зернова, Анжелика Курбанова	ДИСКУССИЯ «У самом главном: как удержать комиссию при низком спросе?»	СЕМИНАР «Переговоры с клиентом: способы влияния и убеждения, работа с возражениями»
14:30-16:00	МАСТЕР-КЛАСС Яна Вирченко	МАСТЕР-КЛАСС Антон Гак	ПРАКТИКУМ Екатерина Чурюкина, Дмитрий Ермышев	МАСТЕР-КЛАСС Мария Сердитова	МАСТЕР-КЛАСС Артем Панасенко	ВСТРЕЧА СО ЗВЕЗДОЙ Наталья Глебова	МАСТЕР-КЛАСС Мария Титова	МАСТЕР-КЛАСС Владимир Бобрук, Игорь Чаплинский	ПРАКТИКУМ Максим Катов, Александр Дердяченко	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Евгения Эрлихман, Роман Поляков	МАСТЕР-КЛАСС Владимир Димитридис	МАСТЕР-КЛАСС Екатерина Стабовская	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Александр Дьяченко, Вадим Орехов	ПРАКТИКУМ Антон Баранов, Александр Щербинин	ИНТЕРАКТИВ «Контакт. Доверие. Сделка»	ИНТЕРАКТИВ «Иммерсивный профайлинг, или Обмань меня, если сможешь!»
16:30-18:00	МАСТЕР-КЛАСС Юлия Ружицкая	МАСТЕР-КЛАСС Анжелика Альшеева	ПРАКТИКУМ Анна Кудрис	МАСТЕР-КЛАСС Владимир Пентогов	МАСТЕР-КЛАСС Майя Селях	ВСТРЕЧА СО ЗВЕЗДОЙ Роман Масленников	МАСТЕР-КЛАСС Татьяна Ващенко	МАСТЕР-КЛАСС Катерина Соболева	ПРАКТИКУМ Мария Мокрышева, Александр Москатов	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Вера Четкова, Мария Перегуда	МАСТЕР-КЛАСС Екатерина Моргун	МАСТЕР-КЛАСС Виктор Зубик	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ Юлия Смолынинова, Алексей Николаев	ПРАКТИКУМ Олеся Бухтоорова, Вадим Шабалин	ИНТЕРАКТИВ «Контакт. Доверие. Сделка»	ИНТЕРАКТИВ «Иммерсивный профайлинг, или Обмань меня, если сможешь!»
ОБЕД / 13:30-14:30 /																
ПЕРЕРЫВ / 16:00-16:30 /																
ТЕМА ЛИДЕРСТВО ЗАЛ ЛИДЕРСТВО 12:00-13:30 Закрываема встреча с главой ДНР Денисом Пушилиным и зам. Министра строительства и ЖКХ РФ Никитой Стасиным «Возможности Донецкой Народной Республики для участников рынка недвижимости»																
ТЕМА ХЕДЛАЙНЕР ЗАЛ LAR DEVELOPMENT 12:00-13:30 Лекция Максима Груничева Технологии продаж на рынке недвижимости																
ТЕМА ЛИДЕРСТВО ЗАЛ ЛИДЕРСТВО 16:30-18:00 КОНФЕРЕНЦИЯ «Лидеры рынка недвижимости новых территорий» (начало)																
ТЕМА ХЕДЛАЙНЕР ЗАЛ LAR DEVELOPMENT 16:30-18:00 Лекция Владимира Мариновича Как сохранить энергию для карьеры и бизнеса? Методы борьбы с профессиональным выгоранием и прокрастинацией (начало)																

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10:00-18:00	ВБК ЗЛИТА ХИЛТОН, 3 ЭТАЖ	Курс «Элитная недвижимость»	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ ХИЛТОН, 3 ЭТАЖ	Курс «Безопасность сделок»	ВБК ПЕРЕГОВОРЫ ХИЛТОН, 3 ЭТАЖ	Курс «Искусство ведения переговоров»
-------------	--------------------------	-----------------------------	---------------------------------	----------------------------	-------------------------------	--------------------------------------

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

14:30-17:30	ЖИЛИЩНЫЙ ПАРАД / Экспозитив 1 этаж / зал ВТБ	19:00-22:00	ВСТРЕЧА ЛИДЕРОВ / Праздничный фуршет / Константиновский дворец. Отправление автобусов от отеля Хилтон в 17:45
-------------	--	-------------	---

ВЕЧЕРНИЕ АРТ-ТУРЫ / Сбор участников у стенда регистрации в отеле Хилтон

ТУР № 7 / 18:30-23:30	ТУР № 8 / 18:30-23:30	ТУР № 9 / 18:30-23:30	ТУР № 10 / 18:30-23:30
Огни большого города: путешествие по набережным Петербурга	Экскурсия в единственный в России Музей Ризлтора	Элитный Петербург в лучах софитов	Выездное заседание Литературного салона: «Обломовщина» как диагноз русской жизни. Литературный взгляд на дауншифтинг и успех любой ценой»

15 АПРЕЛЯ (СРЕДА)

ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ (ПРОДУКТ)	НОВОСТРОЙКИ (МАРКЕТИНГ)	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ЭЛИТА	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	КАДРЫ	ОБУЧЕНИЕ	ЦИФРОВИЗАЦИЯ	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	ЛИДЕРСТВО
ЗАЛ	ЦИАН	ПЕТЕРБУРГСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ	СБЕР	ГК МОИ УСЛУГИ	MG DEVELOPMENT	ННДК	РГУД	АСТОРИУС	М2	МЕТРИС	АДВЕКС	ОМЕЛИС	ПРОСТОРЫ КРЫМА	БЕЗОПАСНО.ОРГ	МОМЕНТЫ.РЕПИНО	ССК	ЛИДЕРСТВО
10:00-11:30	Конференция «Цифровизация девелоперского бизнеса: проектирование, продажи, сервис»	Конференция «Девелоперский продукт в Москве и регионах: тренды, отличия, УТП»	Конференция «Обновляются или умирают: рекламные тренды на первичном рынке недвижимости»	Конференция «Земли различных категорий: особенности перевода и практики работы»	Третий съезд Ассоциации участников рынка малоэтажного и индивидуального жилищного строительства	Семинар «Новые горизонты: как агенту перейти в элитный сегмент?»	Конференция «Индустриальная недвижимость: как научиться продавать и зарабатывать?»	Конференция «Готовый арсенал бизнес-тренды, риски и профит»	Семинар «Операционный менеджмент агента: инновации в управлении и работе с кадрами»	Семинар «Как зеницу ока: инструменты удержания ценных сотрудников»	Конференция «Учись, студент! Как и чему обучать агентов-стажеров?»	Семинар «ИИ для начинающих: как агенту найти общий язык с цифровым помощником?»	Семинар «Влюбись с первого взгляда: как продать объект на выставке?»	Конференция «Враг по ту сторону монитора: как уберечь от кибер-мошенников на рынке жилья»	Конференция «Стратегии личных продаж: лайфхаки опытных агентов»	Конференция «Клиенты-жудины: как работать с отложившимся спросом?»	Семинар «Я - бренд: влияние личности руководителя на успех компании»
12:00-13:30	Мероприятие KSP RU «Проекты с многослойной начинкой: почему девелоперы делают ставку на ЖК?»	Конференция «Управление многоквартирными домами: от идеи застройщика до внедрения ИИ. Структура и прибыль»	Мероприятие Сбербанка «Методы проведения безопасных сделок на первичном рынке»	Семинар «Кот в мешке: особенности проверки безопасности проекта жилого»	Мероприятие Рурской Европы «Презентация всех новых проектов Рурской Европы в большой России»	Мероприятие Альфа-банка «Сделка будущего»	Конференция «Брокер по коммерции: особенности работы с собственниками и инвесторами в кризис»	Конференция «Работа с зарубежной недвижимостью: инвестиции, образ жизни и путь к ВНЖ»	Семинар «Как выполнять план продаж: инструменты для РОПа»	Семинар «Рекрутинг агентов-новичков: где искать и как выбирать?»	Семинар «Искусство межрегиональных сделок: как научиться работать в разных городах одновременно?»	Мероприятие Калининград Строй Инвест «Партнерство, которое умножает возможности»	Конференция «Открыть для себя хомстейджинг: перспективы для риэлторов»	Конференция «Законодательные новеллы - 2026: чего ждать продавцам и покупателям недвижимости?»	Мероприятие ГК Догма	Дискуссия «Маркетинг в 2026 году: как изменится реклама и PR через несколько лет?»	Семинар «Я - бренд: влияние личности руководителя на успех компании»
14:30-16:00	Конференция «Проекты КРТ: новые подходы к развитию исторических территорий» (начало)	Конференция «Город будущего: урбанистика, архитектура, умные технологии»	Конференция «Не только цены, а смысл: как впечатления продают недвижимость»	Семинар «Льготные земли от государства: найти, оценить, купить»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, риски» (начало)	Дискуссия «Органично, стильно, душевно: какие элитные дома востребованы сегодня?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность. Инсайты»	Конференция «Все начинается с выбора: рабочие стратегии инвестирования в 2026 году»	Семинар «Оптимизация бизнес-процессы в современном агентстве»	Семинар «Подбор кадров без бюджета: способы бесплатного привлечения сотрудников»	Семинар «Способы обучения на рынке недвижимости: какой выбрать сегодня?»	Конференция «Лидогенерация для агента: автоворонки, чат-боты и реклама в ТГ и Яндекс Директ»	Конференция «Старый фонд: открытие для себя хомстейджинг: перспективы для риэлторов»	Семинар «Ушел на СВО: кейсы по сложным сделкам с недвижимостью»	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классики к инновациям» (начало)	Конференция «ИЗ конфликта в доверие: психологические аспекты работы с трудными клиентами»	Семинар «Я - бренд: влияние личности руководителя на успех компании»
16:30-18:00	Конференция «Проекты КРТ: новые подходы к развитию исторических территорий» (окончание)	Дискуссия «Крым: возможности и перспективы для девелоперов»	Дискуссия «Перенос сроков строительства: причины, штрафы, последствия»	Семинар «Семь раз отмерь: актуальные вопросы геодезии и кадастра при работе с участком»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, риски» (окончание)	Семинар «Портрет клиента на оптиком рынке: образ жизни и запросы»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность. Инсайты»	Конференция «Инвестиции в апартаменты: подбор, оценка ликвидности, риски»	Дискуссия «День «З»: какую систему оплаты труда выбрать для агентов?»	Дискуссия «Трудные сотрудники: сохранить нельзя уволить?»	Конференция «В ногу со временем: какими знаниями должен обладать агент в 2026 году?»	Семинар «Нейрокозак и порядок: риски применения ИИ в юридической практике»	Дискуссия «Судьба флиппинга в 2026 году: анализ и прогнозы от экспертов»	Дискуссия «Бабушки 007: ответственность покупателя, продавца и риэлтора»	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классики к инновациям» (окончание)	Семинар «Нейромаркетинг и профайлинг: влияние в продажах недвижимости»	Дискуссия «Игра на опережение: стратегия развития агентства в кризис»
ОБЕД / 13:30-14:30 /																	
ПЕРЕРЫВ / 16:00-16:30 /																	
ТЕМА ШОУ ЗАЛ ВТБ 10:00-11:30 Интерактив «Я вам сам перезвоню: разбор ошибок в переговорах с клиентами» (начало)																	
ТЕМА ХЕДЛАЙНЕР ЗАЛ LAR DEVELOPMENT 10:00-11:30 Лекция Валюды Васильева «Откуда брать новых клиентов, если вокруг все запрещено и заблокировано: соцсети и лиды - реальность 2026»																	
ТЕМА ХЕДЛАЙНЕР ЗАЛ LAR DEVELOPMENT 14:30-16:00 Лекция Александра Цыпкина «Бесприципный бренд: как создать из себя уникальный продукт?»																	
ТЕМА ШОУ ЗАЛ ВТБ 12:00-13:30 Интерактив «Я вам сам перезвоню: разбор ошибок в переговорах с клиентами» (окончание)																	
ТЕМА ХЕДЛАЙНЕР ЗАЛ LAR DEVELOPMENT 16:30-18:00 Интерактив «Риэлторские разборки» (окончание)																	

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10:00-18:00	ЗАЛ ВБК ЗЛИТА ХИЛТОН, 3 ЭТАЖ	Курс «Элитная недвижимость»	ЗАЛ ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ ХИЛТОН, 3 ЭТАЖ	Курс «Безопасность сделок»	ЗАЛ ВБК ПЕРЕГОВОРЫ ХИЛТОН, 3 ЭТАЖ	Курс «Искусство ведения переговоров»
-------------	------------------------------	-----------------------------	-------------------------------------	----------------------------	-----------------------------------	--------------------------------------

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

14:30 - 16:00	РЕФЕСТ-2025. Международный фестиваль креативной рекламы / Зал ВТБ	16:30 - 18:00	РЕФЕСТ ЗОЛОТАЯ КОЛЛЕКЦИЯ 2017-2024. Лучшие ролики за всю историю существования фестиваля / Зал ВТБ	19:00 - 23:00	НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ «ЭКСПЕРТ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ» / Летний дворец, Петергоф / Отправление автобусов от отеля Хилтон в 18:10
---------------	---	---------------	--	---------------	--

16 АПРЕЛЯ (ЧЕТВЕРГ)

ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ (ПРОДУКТ)	НОВОСТРОЙКИ (МАРКЕТИНГ)	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ЭЛИТА	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	КАДРЫ	ОБУЧЕНИЕ	ЦИФРОВИЗАЦИЯ	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	ЛИДЕРСТВО
ЗАЛ	ЦИАН	ПЕТЕРБУРГСКАЯ НЕДВИЖИМОСТЬ	СБЕР	ГК МОИ УСЛУГИ	MG DEVELOPMENT	ННДК	РГУД	АСТОРИУС	М2	МЕТРИС	АДВЕКС	ОМЕЛИС	ПРОСТОРЫ КРЫМА	БЕЗОПАСНО.ОРГ	МОМЕНТЫ.РЕПИНО	ССК	ЛИДЕРСТВО
10:00-11:30	Дискуссия «Стратегия развития девелоперской компании на современном рынке»	Конференция «Коммерческая инфраструктура ЖК как часть продуктовой стратегии девелопера: тренды, подходы, кейсы»	Конференция «Привлечение клиентов на первичном рынке: актуальные тренды»	Конференция «Технологии поиска и обслуживания клиентов на рынке земельных участков»	Конференция «КРТ как инструмент развития загородной территории: практика реализации проектов»	Семинар «Днем с огнем: технологии поиска клиентов на элитном рынке»	Семинар «Цифровизация в коммерции: современные инструменты лидогенерации и подбора объектов»	Конференция «Ревелопмент инвест-объектов: как из неликвидной недвижимости сделать прибыльный проект?»	Семинар «Мал да удал: секреты успешного управления малым агентством»	Конференция «Как меня все...! Выгорание и прокрастинация агентов: причины, симптомы, терапия»	Семинар «Отцы и дети: как научить агента X работать с клиентом Z?»	Дискуссия «Агент против ИИ: за кем будущее в проведении сделок?»	Семинар ««Черная метка» в кредитной истории: как работать со сложными заемщиками?»	Семинар «Сделки с недвижимостью в семейном праве: от маткапитала до брачного договора»	Семинар «Маркетинг без бюджета: инструкция по применению»	Семинар «Психология сделок: как и когда клиенты принимают решения?»	Семинар «Через призму лидерства: создание сильной корпоративной культуры в агентстве»
12:00-13:30	Дискуссия «Девелопмент гостиничных объектов: инвестиции, риски, маржинальность»	Конференция «Борьба за человека в девелопменте: от кадрового шока к успеху»	Дискуссия «Девелоперский продукт будущего: взгляд девелопера, архитектора и брокера»	Семинар «Участка перед покупкой: способы, ресурсы, подводные камни»	Дискуссия «ИЗбиринг: дань моде или долгосрочный тренд?»	Семинар «Ценообразование на элитном рынке: как определить цену и продавца в рекламе?»	Семинар «Курс на доход: организация обучения брокеров по коммерции в агентствах»	Конференция «Инвестиции в объекты Крыма и новых территорий: риски и профит»	Семинар «Применение ИИ в автоматизации работы агента: CRM, звонки, ассистент-боты»	Семинар «Трудовые споры в девелоперских и риэлторских компаниях: конфликты и способы их решения»	Семинар «Агенты, которые играют в игры: нестандартные техники обучения персонала»	Семинар «Соблазнить ИИ: как попасть в рекомендации нейросетей и получить поток клиентов?»	Мероприятие ГК КВС «Инвестиционный апгрейд: инструменты быстрых продаж и потенциал жилой среды»	Конференция «Уголовные дела в сфере недвижимости: как агенту не стать фигурантом?»	Семинар «Креативные инструменты в работе риэлтора: нестандартные методы лидогенерации»	Семинар «Наполеон или Есенин: как определить психотип клиента и найти правильный подход?»	Конференция «Искусство мотивации: как вдохновлять команду»
14:30-16:00	Конференция «Импортозамещение в девелопменте: стоимость, технологии, ресурсы»	Конференция «Территориальный брендинг: от логотипа к управлению идентичностью»	Дискуссия «Влияние репутации на бизнес девелопера: сохранить и приумножить»	Семинар «Земельно-имущественные споры: права, раздел, наследство»	Конференция «Девелоперский продукт на загородном рынке: от концепции до продаж»	Дискуссия «Тот, чье имя нельзя называть: как продавать объекты, тех, кого запрещено упоминать в рекламе?»	Семинар «И очевидное, и невероятное: креативные подходы в реализации коммерческой недвижимости»	Конференция «Лаборатория турбизнеса: как выбрать модель продаж, инвестиционный инструмент в один клик»	Мероприятие DIRBUCKET & CO «Как продавать секрет и зарабатывать до 12% комиссии: практический кейс на модель продаж, инвестиционный инструмент в один клик»	Семинар «Кому за... Как работать с возрастными сотрудниками?»	Дискуссия «Чему сейчас учиться опытному агенту? Советы продвинутому агенту»	Конференция «Продажа агентской услуги через мессенджеры и соцсети: от объявления до сделки»	Конференция «Когда ставка высока: как работать с ипотечным заемщиком?»	Конференция «Честный обмен: почему даже опытные риэлторы попадают в ловушки?»	Семинар «Как конфетку: предпродажная упаковка объектов»	Семинар «Друзья по переписке: как завоевать доверие клиента на другом конце интернета?»	Семинар «Подвижные лидеры: офлайн и онлайн форматы»
ОБЕД / 13:30-14:30 /																	
ПЕРЕРЫВ / 16:00-16:30 /																	
16:30-18:00	Заседание Ассоциации Клуба продуктово-девелоперов	Заседание Дискуссионного Клуба аналитиков	Конференция «Маркетинговые стратегии девелопера: от концепции проектов до продажи»	Конференция «Земля как объект инвестиций: во что вкладываться сегодня?»	Заседание Дискуссионного Клуба загородной недвижимости	Семинар «Ярмарка тцслелавя: разбор нестандартных кейсов на элитном рынке»	Заседание Дискуссионного Клуба коммерческой недвижимости	Заседание Дискуссионного Клуба управляющих компаний	Конференция «Плавильный котел: модели управления агентством в кризис»	Заседание Дискуссионного Клуба кадрового клуба	Семинар «РОП в агентстве: методы обучения и организация работы»	Заседание Дискуссионного Клуба цифровизации	Заседание Дискуссионного Клуба ипотечных брокеров	Заседание Дискуссионного Клуба налогового клуба	Заседание Дискуссионного Клуба женского клуба Конгресса	Семинар «Что такое хорошо: вопросы профессиональной этики и ключевые ошибки агентов»	Заседание Дискуссионного Клуба молодых лидеров рынка недвижимости
ТЕМА ШОУ ЗАЛ ВТБ 10:00-11:30 КОНГРЕСС-ШОУ «Оправдание комиссии: невероятный суд над вознаграждением риэлтора»																	
ТЕМА ХЕДЛАЙНЕР ЗАЛ LAR DEVELOPMENT 10:00-11:30 Лекция Максима Левченко «Переговоры с клиентом: как и о чем договариваться на трудном рынке»																	
ТЕМА ХЕДЛАЙНЕР ЗАЛ LAR DEVELOPMENT 12:00-13:30 Лекция Аркадия Цукера «Непотопляемый лидер: как научиться извлекать выгоду из кризиса?» (начало)																	
ТЕМА ХЕДЛАЙНЕР ЗАЛ LAR DEVELOPMENT 14:30-16:00 Лекция Аркадия Цукера «Непотопляемый лидер: как научиться извлекать выгоду из кризиса?» (продолжение)																	
ТЕМА ХЕДЛАЙНЕР ЗАЛ LAR DEVELOPMENT 16:30-18:00 Лекция Аркадия Цукера «Непотопляемый лидер: как научиться извлекать выгоду из кризиса?» (окончание)																	

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10:00-18:00	ЗАЛ ВБК ЗЛИТА ХИЛТОН, 3 ЭТАЖ	Курс «Элитная недвижимость»	ЗАЛ ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ ХИЛТОН, 3 ЭТАЖ	Курс «Безопасность сделок»	ЗАЛ ВБК ПЕРЕГОВОРЫ ХИЛТОН, 3 ЭТАЖ	Курс «Искусство ведения переговоров»
-------------	------------------------------	-----------------------------	-------------------------------------	----------------------------	-----------------------------------	--------------------------------------

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

19:00-22:00	«ЗВЕЗДЫ КОНГРЕССА» / Праздничный вечер: Итоги. Фуршет. Концерт / Экспозитив, зал «ВТБ»					
-------------	--	--	--	--	--	--

17 АПРЕЛЯ (ПЯТНИЦА)

БИЗНЕС-ТУРЫ / Сбор участников у стенда регистрации в отеле Хилтон

ТУР № 11 / 12:00-17:00	ТУР № 12 / 12:00-17:00	ТУР № 13 / 12:00-17:00	ТУР № 14 / 12:00-17:00	ТУР № 15 / 12:00-17:00	ТУР № 16 / 12:00-17:00	ТУР № 17 / 12:00-17:00
Новая элитная недвижимость Петербурга: что покупают сегодня?	Коммерческая недвижимость по-петербургски: объекты и доходность	Мечты сбываются: взгляд на перспективы с высоты Лахта Центра	Практика петербургских агентств по защите клиентов от мошенников	От переговоров до сделки: особенности клиентского сервиса в агентствах Северной столицы	Апартаменты Петербурга: технологии продаж и актуальные предложения	Крестья: вся правда о знаменитой торье Петербурга