

MEPOPИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

MEPOPИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

ТЕМА	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	DIGITAL	ВБК ELITE ESTATE	ВБК КОММЕРЦИЯ	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ				
10:00-11:30	Заседание Клуба юристов (начало)	Заседание Networking Club (начало)	Заседание Клуба успешных риэлторов «Стратегии успеха и развитие профессиональных навыков агента» (начало)	Заседание Национального Совета РГР (начало)	Заседание Клуба кадастровых инженеров	Заседание Клуба хоумстейджеров (начало)	Заседание Клуба риэлторов Elite Estate «Что эффективно в рекламе элитки, или Как не спустить бюджет в золотую трубу?» (начало)	Заседание Клуба бизнес-психологии (начало)	Заседание Клуба межрегиональных сделок (начало)	Заседание Клуба зарубежной недвижимости (начало)				
ПЕРЕРЫВ / 11:30-12:00 /														
12:00-13:30	Заседание Клуба юристов (окончание)	Заседание Networking Club (окончание)	Заседание Клуба успешных риэлторов «Стратегии успеха и развитие профессиональных навыков агента» (окончание)	Заседание Национального Совета РГР (окончание)	Заседание Клуба риэлторов-блогеров (начало)	Заседание Клуба хоумстейджеров (окончание)	Заседание Клуба риэлторов Elite Estate «Что эффективно в рекламе элитки, или Как не спустить бюджет в золотую трубу?» (окончание)	Заседание Клуба бизнес-психологии (окончание)	Заседание Клуба межрегиональных сделок (окончание)	Заседание Клуба зарубежной недвижимости (окончание)				
ОБЕД / 13.30-14.30 /														
14:30-16:00	Заседание Клуба маркетологов в недвижимости (начало)	Заседание Земельного клуба (начало)	Заседание Клуба инвесторов (начало)	Заседание Российского Совета руководителей риэлторских компаний (начало)	Заседание Клуба риэлторов-блогеров (окончание)	Заседание Клуба флипперов (начало)	КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА Большой турнир Конгресса по Мафии (15:00-19:00)							
ПЕРЕРЫВ / 16:00-16:30 /														
16:30-18:00	Заседание Клуба маркетологов в недвижимости (окончание)	Заседание Земельного клуба (окончание)	Заседание Клуба инвесторов (окончание)	Заседание Российского Совета руководителей риэлторских компаний (окончание)	Заседание Клуба спикеров	Заседание Клуба флипперов (окончание)								

БИЗНЕС-ТУРЫ

ТЕМА	НОВОСТРОЙКИ ТУР № 1	НОВОСТРОЙКИ ТУР № 2	ЗАГОРОД ТУР № 3	КОММЕРЦИЯ ТУР № 4	PARTNERS ТУР № 5	ЭКСКУРСИЯ ТУР № 6
12:00-17:00	Новостройки от ведущих застройщиков Петербурга: что покупать сегодня?	Новостройки Белой книги Всемирного клуба петербуржцев	Коттеджные поселки Курортного района: что покупают сегодня?	Офисная и индустриальная недвижимость: как заработать на сегментах?	Новостройки бизнес-класса: лучшие предложения для межрегионального сотрудничества	Золотой треугольник Северной столицы: архитектурный экскурс от прошлого к будущему

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10.00-10.30 / ТОРЖЕСТВЕННАЯ ЦЕРЕМОНИЯ ОТКРЫТИЯ XXVIII ЖИЛИЩНОГО КОНГРЕССА

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ 10:30-11:30																
ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ (ПРОДУКТ)	НОВОСТРОЙКИ (МАРКЕТИНГ)	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR (КАДРЫ)	HR (ОБУЧЕНИЕ)	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ
10:30-13:30	ЗАЛ SHOW															
12:00-13:30	МАСТЕР-КЛАСС Мамошин Михаил	МАСТЕР-КЛАСС Боим Анна	ВОРКШОП «Скрипты продаж на первичном рынке» (начало)	МАСТЕР-КЛАСС Овдейчук Юлия	МАСТЕР-КЛАСС Яковенко Кристина	ВСТРЕЧА СО ЗВЕЗДОЙ Тиктинский Эдуард	МАСТЕР-КЛАСС Тараненко Юрий	МАСТЕР-КЛАСС Любунь Андрей	ВОРКШОП «Скрипты эффективного управления агентством в кризис» (начало)	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Soft и hard skills: что и как развивать современному риэлтору?» (начало)	МАСТЕР-КЛАСС Шевченко Марта	МАСТЕР-КЛАСС Манзук Александр	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Best Deal: антология сверх-прибыльных сделок» (начало)	ВОРКШОП «Ведомые продавцы недвижимости: как выявить и есть ли защита?» (начало)		
ОБЕД / 13:30-14:30 /																
14:30-16:00	МАСТЕР-КЛАСС Жабин Максим	МАСТЕР-КЛАСС Гак Антон	ВОРКШОП «Скрипты продаж на первичном рынке» (продолжение)	МАСТЕР-КЛАСС Сердитова Мария	МАСТЕР-КЛАСС Панасенко Артем	ВСТРЕЧА СО ЗВЕЗДОЙ Ким Татьяна	МАСТЕР-КЛАСС Починщиков Иван	МАСТЕР-КЛАСС Бобрук Владимир Чаплинский Игорь	ВОРКШОП «Скрипты эффективного управления агентством в кризис» (продолжение)	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Soft и hard skills: что и как развивать современному риэлтору?» (продолжение)	МАСТЕР-КЛАСС Димитриадис Владимир	МАСТЕР-КЛАСС Стабовская Екатерина	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Best Deal: антология сверх-прибыльных сделок» (продолжение)	ВОРКШОП «Ведомые продавцы недвижимости: как выявить и есть ли защита?» (продолжение)	Интерактив «Оценка объекта вслепую: необычное испытание для агентов» (начало)	Интерактив «Иммерсивный профайлинг, или Обмани меня, если сможешь!» (начало)
16:00-16:30																
16:30-18:00	МАСТЕР-КЛАСС Ружицкая Юлия	МАСТЕР-КЛАСС Немченко Екатерина	ВОРКШОП «Скрипты продаж на первичном рынке» (окончание)	МАСТЕР-КЛАСС Пентюгов Владимир	МАСТЕР-КЛАСС Селях Майя	ВСТРЕЧА СО ЗВЕЗДОЙ Масленников Роман	МАСТЕР-КЛАСС Ващенко Татьяна	МАСТЕР-КЛАСС Лазутин Алексей	ВОРКШОП «Скрипты эффективного управления агентством в кризис» (окончание)	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Soft и hard skills: что и как развивать современному риэлтору?» (окончание)	МАСТЕР-КЛАСС Моргун Екатерина	МАСТЕР-КЛАСС Зубик Виктор	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Best Deal: антология сверх-прибыльных сделок» (окончание)	ВОРКШОП «Ведомые продавцы недвижимости: как выявить и есть ли защита?» (окончание)	Интерактив «Оценка объекта вслепую: необычное испытание для агентов» (окончание)	Интерактив «Иммерсивный профайлинг, или Обмани меня, если сможешь!» (окончание)
ЛИДЕРСТВО	12:00-13:30	Закрытая встреча главы ДНР Дениса Пушилина с руководителями девелоперского и риэлторского бизнеса РФ					14:30-16:00	Конференция «Лидеры рынка недвижимости новых территорий» (начало)				16:30-18:00	Конференция «Лидеры рынка недвижимости новых территорий» (окончание)			
ХЕДЛАЙНЕР							14:30-16:00	Лекция Владимира Мариновича «Женщина в мужском мире: как сохранить энергию для карьеры и бизнеса?» (начало)				16:30-18:00	Лекция Владимира Мариновича «Женщина в мужском мире: как сохранить энергию для карьеры и бизнеса?» (окончание)			

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10:00-18:00	ВБК ELITE ESTATE	Курсы «Элитная недвижимость: как перейти в сегмент и заработать?»	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ	Курсы «Безопасность сделок: проверка объектов и защита добросовестных покупателей». Поток №1	Безопасность сделок: скрытые риски и особенности юридического сопровождения. Поток №2
10:00-18:00	ВБК КОММЕРЦИЯ	Курсы «Light Industrial для агента: инструкция по применению»	ВБК ПСИХОЛОГИЯ	Курсы «Искусство ведения переговоров: секретные техники и управление процессом»	

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

16:30-17:30	ЖИЛИЩНЫЙ ПАРАД	16:30-19:30	Шахматный турнир	19:00-23:00	WELCOME PARTY
-------------	----------------	-------------	------------------	-------------	---------------

ВЕЧЕРНИЕ АРТ-ТУРЫ

ТЕМА	АРТ		АРТ	
	ТУР № 7	ТУР № 8	ТУР № 9	ТУР № 10
18:30-23:30	Огни большого города: путешествие по набережным Петербурга	Экскурсия в единственный в России Музей Риэлтора	Элитный Петербург в лучах софитов	Выездное заседание Литературного салона: «Обломовщина» как диагноз русской жизни. Литературный взгляд на дауншифтинг и успех любой ценой»

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ (ПРОДУКТ)	НОВОСТРОЙКИ (МАРКЕТИНГ)	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR (КАДРЫ)	HR (ОБУЧЕНИЕ)	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	SHOW
10:00-11:30	Конференция «Проекты KPI: инвестиции, девелопмент, риски»	Конференция «Девелоперский продукт в Москве и регионах: тренды, отличия, УТП»	Конференция «Обновляйся или умри: рекламные тренды на первичном рынке недвижимости»	Конференция «Земли различных категорий: особенности перевода и практики работы»	Третий съезд Ассоциации участников рынка малоэтажного жилищного строительства	БИЗНЕС-ЗАВТРАК «Что будет с ценами на новостройки? Прогнозы от пессимистов, оптимистов и реалистов»	Конференция «Light Industrial: как научиться продавать и заработать?»	Конференция «Готовый арендный бизнес: тренды, риски и профит»	Семинар «Операционный менеджмент агентства: инновации в управлении и работе с кадрами»	Семинар «Как зенитцу ока: инструменты удержания ценных сотрудников»	Конференция «Учись, студент! Как и чему обучать агентов-стажеров?»	Семинар «ИИ для начинающих: общий язык с цифровым помощником?»	Семинар «Влюбить с первого взгляда: как продать объект на показе?»	Конференция «Браг по ту сторону монитора: как убедиться от кибермошенников на рынке жилья»	Конференция «Стратегии личных продаж: лайфхаки опытных агентов»	Конференция «Клиенты- ждуны: как работать с отложенным спросом?»	Интерактив «Я вам сам позволю: разбор ошибок в переговорах с клиентами»
ПЕРЕРЫВ / 11:30-12:00 /																	
12:00-13:30	Партнерское мероприятие издания «Недвижимость и строительство Петербурга» «Проекты с многослойной начинкой: почему девелоперы делают ставку на многофункциональные комплексы?»	Конференция «Управление многоквартирными домами: от идеи застройщика до внедрения ИИ. Структура и прибыль»	Партнерское мероприятие СБЕР	Партнерское мероприятие Национального центра кадастровых инженеров	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Конференция «Цифровая революция в работе риэлтора с зарубежной недвижимостью: Сервис как ценность»	Мероприятие уточняется	Семинар «Рекрутинг агентов-новичков: где искать и как выбирать?»	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Конференция «Открыть для себя homestaging: перспективы для риэлторов»	Конференция «Законодательные новеллы - 2026: чего ждать продавцам и покупателям недвижимости?»	Дискуссия «Маркетинг будущего: как изменится реклама и PR через несколько лет?»	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется
ОБЕД / 13:30-14:30 /																	
14:30-16:00	Конференция «Цифровизация девелоперского бизнеса: проектирование, продажи, сервис»	Конференция «Город будущего: урбанистика, архитектура, умные технологии»	Конференция «Конкуренция на уровне впечатлений: креативный маркетинг в девелопменте»	Семинар «Льготные земли от государства: найти, оценить, купить»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, риски» (начало)	Семинар «Новые горизонты: как агенту перейти в элитный сегмент?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность. Инсайты» (начало)	Конференция «"Все начинается с выбора": рабочие стратегии инвестиций в 2026 году»	Семинар «Оптимизация и автоматизация бизнес-процессы в современном агентстве»	Семинар «HR без бюджета: способы бесплатного привлечения сотрудников»	Семинар «Способы обучения на рынке: какой выбрать сегодня?»	Конференция «Лидогенерация для агента: автоворонки, чат-боты, реклама в Telegram Ads и Яндекс Директ»	Конференция «Старый фонд столиц и регионов: упаковка и маркетинг, флиппинг и стейджинг, инвестиции и продажи»	Семинар «Ушел на СВО: кейсы по сложным сделкам с недвижимостью»	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классики к инновациям» (начало)	Конференция «Из конфликта в доверие: психологические аспекты работы с трудными клиентами»	Международный фестиваль креативной рекламы RefFest-2025
ПЕРЕРЫВ / 16:00-16:30 /																	
16:30-18:00	Дискуссия «Стратегии развития девелоперской компании на современном рынке»	Дискуссия «Крым: возможности и перспективы для девелоперов»	Конференция «Риски клиентов на первичном рынке: механизмы снижения»	Семинар «Семь раз отмерь: актуальные вопросы геодезии и кадастра при работе с участком»	Конференция «ИЖС: законодательство, риски» (окончание)	Дискуссия «Органично, стильно, душевно: какие элитные дома востребованы сегодня?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность. Инсайты» (окончание)	Дискуссия «Когда б имел златые горы: как не клюнуть на обещания инфоцыган в инвестициях?»	Дискуссия. «День «З»: какую систему оплаты труда выбрать для агентства?»	Дискуссия «Трудные сотрудники: сохранить нельзя уволить?»	Дискуссия «В ногу со временем: какими знаниями должен обладать агент в 2026 году?»	Дискуссия «Риэлтор чз ИИ: достоинства, недостатки и перспективы»	Дискуссия «Судьба флиппинга в 2026 году: прогнозы от оптимистов и пессимистов»	Дискуссия «Бабушки 007: ответственность покупателя, продавца и риэлтора»	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классики к инновациям» (окончание)	Семинар «Нейромаркетинг и профайлинг: технологии влияния в продажах недвижимости»	Мероприятие уточняется

ЛИДЕРСТВО	10:00-11:30	Семинар «Продвижение личного бренда риэлтора: офлайн и онлайн форматы»						14:30-16:00	Семинар «Я – бренд: влияние личности руководителя на успех компании»				16:30-18:00	Дискуссия «Игра на опережение: креативные стратегии развития агентства в кризис»			
-----------	-------------	--	--	--	--	--	--	-------------	--	--	--	--	-------------	--	--	--	--

ХЕДЛАЙНЕР	12:00-13:30	Лекция Александра Цыпкина «Беспринципный бренд: как создать из себя уникальный продукт?»															
-----------	-------------	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--	--

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10:00-18:00	ВБК ELITE ESTATE	Курсы «Элитная недвижимость: как перейти в сегмент и заработать?»					ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ	Курсы «Безопасность сделок: проверка объектов и защита добросовестных покупателей». Поток №1					Безопасность сделок: скрытые риски и особенности юридического сопровождения. Поток №2		
10:00-18:00	ВБК КОММЕРЦИЯ	Курсы «Light Industrial для агента: инструкция по применению»					ВБК ПСИХОЛОГИЯ	Курсы «Искусство ведения переговоров: секретные техники и управление процессом»							

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

14:30-16:00	REFEST-2025					16:30-18:00	ReFest Golden Collection				19:00- 23:00	НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ «ЭКСПЕРТ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ»				
-------------	-------------	--	--	--	--	-------------	--------------------------	--	--	--	--------------	--	--	--	--	--

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА


ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR(КАДРЫ)	HR(ОБУЧЕНИЕ)	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	SHOW
10:00-11:30	Конференция «Редевелопмент исторических территорий: экономика и риски»	Конференция «Коммерческая инфраструктура ЖК как часть продуктовой стратегии девелоперов: тренды, подходы, кейсы»	Конференция «Привлечение клиентов на первичном рынке: актуальные тренды»	Конференция «Технологии поиска и обслуживания клиентов на рынке земельных участков»	Конференция «КРТ в загородном домостроении: примеры, экономика, ошибки»	Семинар «Ярмарка тщеславия: разбор нестандартных кейсов на элитном рынке»	Семинар «Digital в коммерции: современные инструменты лидогенерации и подбора объектов»	Конференция «Редевелопмент инвест-объектов: как из неликвидной недвижимости сделать прибыльный проект?»	Семинар «Мал да удал: секреты успешного управления малым агентством»	Семинар «Как меня всё...! Выгорание и прокрастинация агентов: причины, симптомы, терапия»	Семинар «Отцы и дети: как научить агента X работать с клиентом Z?»	Семинар «Нейрозакон и порядок: риски применения ИИ в юридической практике»	Семинар «"Черная метка" в кредитной истории: как работать со сложными заемщиками?»	Семинар «Сделки с недвижимостью в семейном праве: от маткапитала до брачного договора»	Семинар «Маркетинг без бюджета: инструкция по применению»	Семинар «Психология сделок: как и когда клиенты принимают решения?»	CONGRESS SHOW «Оправдание комиссии: невероятный суд над вознаграждением риэлтора»
ПЕРЕРЫВ / 11:30-12:00 /																	
12:00-13:30	Дискуссия «Девелоперский продукт будущего: взгляд девелоперов, архитекторов и брокеров»	Конференция «Борьба за человека в девелопменте: от кадрового шока к успеху»	Конференция «Скромное обаяние буржуазии: портрет покупателя элитных новостроек»	Семинар «Проверка участка перед покупкой: способы, ресурсы, подводные камни»	Семинар «Кот в мешке: особенности проверки качества загородного жилья»	Мероприятие уточняется	Семинар «Курс на доход: организация обучения брокеров по коммерции в агентствах»	Конференция «Инвестиции в объекты Крыма и новых территорий: риски и профит»	Семинар «Применение ИИ в автоматизации работы агентов: CRM, звонки, ассистент-боты»	Семинар «Трудовые споры в девелоперских и риэлторских компаниях: конфликты и способы их решения»	Семинар «Агенты, которые играют в игры: нестандартные методы обучения персонала»	Семинар «Соблазнить ИИ: как попасть в рекомендации нейросетей и получить поток клиентов?»	Мероприятие уточняется	Конференция «Уголовные дела в сфере недвижимости: как агенту не стать фигурантом?»	Семинар «Креативные инструменты в работе риэлтора: нестандартные методы лидогенерации»	Семинар «Наполеон или Есенин: как определить психотип клиента и найти правильный подход?»	
ОБЕД / 13:30-14:30 /																	
14:30-16:00	Конференция «Импортозамещение в девелопменте: стоимость, технологии, ресурсы»	Конференция «Территориальный брендинг: взгляд от логотипа к управлению идентичностью»	Дискуссия «Кризис доверия: как застройщику сохранить репутацию?»	Семинар «Земельно-имущественные споры: права, раздел, наследство»	Конференция «Девелоперский продукт на загородном рынке: от концепции до продаж»	Дискуссия «Тот, чье имя нельзя называть: как продавать объекты, тех, кого запрещено упоминать в рекламе?»	Семинар «И очевидное, и невероятное: креативные подходы в реализации коммерческой недвижимости»	Конференция «Лаборатория туристских кластеров: как выбрать доходный проект?»	Конференция «Плавли-знаем: модели управления агентством в кризис»	Семинар «Кому за... Как работать с возрастными сотрудниками?»	Семинар «РОП в агентстве: методы обучения и организация работы»	Конференция «Продажа риэлторской услуги через мессенджеры и соцсети: от объявления до сделки»	Конференция «Когда ставки высоки: как сегодня работать с ипотечным заемщиком?»	Конференция «Честный обман: почему даже опытные риэлторы попадают в ловушки?»	Семинар «Как конфетку: искусство предпродажной упаковки объектов»	Семинар «Друзья по переписке: как завоевать доверие клиента на другом конце интернета?»	
ПЕРЕРЫВ / 16:00-16:30 /																	
16:30-18:00	Заседание Дискуссионного Клуба девелоперов «Сроки, стоимость, качество: проектный треугольник и его влияние на девелоперский бизнес»	Конференция «Что будет с ценами на рынке новостроек: столичные и региональные тренды»	Конференция «Маркетинговые стратегии девелоперов: от концепции проектов до продажи»	Конференция «Земля как объект инвестиций: во что вкладываться сегодня?»	Заседание Дискуссионного клуба загородной недвижимости	Семинар «Днем с огнем: технологии поиска клиентов на элитном рынке»	Заседание Дискуссионного клуба брокеров Commercial Real Estate	Заседание Дискуссионного клуба управляющих компаний «Развитие офисной недвижимости: все о новинках и проблемах в сегменте»	Заседание Дискуссионного клуба топ-менеджеров «Выживалити: практическое руководство по ведению бизнеса в кризис»	Заседание Дискуссионного HR club «Кадры моей мечты: как привлечь подходящих кандидатов?»	Дискуссия «Чему сейчас учиться опытному риэлтору? Советы продвинутым агентам»	Заседание Дискуссионного Digital club	Заседание Дискуссионного клуба ипотечных брокеров	Заседание Дискуссионного налогового клуба	Заседание Дискуссионного женского клуба Конгресса	Семинар «Что такое хорошо: вопросы профессиональной этики и ключевые ошибки агентов»	
ЛИДЕРСТВО	10:00-11:30	Семинар «Через призму лидерства: создание сильной корпоративной культуры в агентстве»			12:00-13:30	Конференция «Искусство мотивации: как вдохновлять и удерживать команду»			14:30-16:00	Семинар «Цвет бизнеса: какая модель управления приведет вашу компанию к лидерству на рынке?»			16:30-18:00	Заседание Дискуссионного клуба молодых лидеров рынка недвижимости			
ХЕДЛАЙНЕР					12:00-13:30	Лекция Аркадия Цукера «Непотопляемый лидер: как научиться извлекать выгоду из кризиса?» (начало)			14:30-16:00	Лекция Аркадия Цукера «Непотопляемый лидер: как научиться извлекать выгоду из кризиса?» (продолжение)			16:30-18:00	Лекция Аркадия Цукера «Непотопляемый лидер: как научиться извлекать выгоду из кризиса?» (окончание)			

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10:00-18:00	ВБК ELITE ESTATE	Курсы «Элитная недвижимость: как перейти в сегмент и заработать?»	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ	Курсы «Безопасность сделок: проверка объектов и защита добросовестных покупателей». Поток №1	Безопасность сделок: скрытые риски и особенности юридического сопровождения. Поток №2
10:00-18:00	ВБК КОММЕРЦИЯ	Курсы «Light Industrial для агента: инструкция по применению»	ВБК ПСИХОЛОГИЯ	Курсы «Искусство ведения переговоров: секретные техники и управление процессом»	

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

07:00-08:30	ВЕСЕННИЙ ЗАБЕГ			19:00-23:00	Grand Party
-------------	----------------	--	--	-------------	-------------

 **МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ**
 **МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ**
 **ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ**
БИЗНЕС-ТУРЫ

ТЕМА	ELITE ESTATE ТУР № 11	КОММЕРЦИЯ ТУР № 12	ТЕХНОЛОГИИ ТУР № 13	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК ТУР № 14	ТЕХНОЛОГИИ ТУР № 15	PARTNERS ТУР № 16	ТЕХНОЛОГИИ ТУР № 17
12:00-17:00	Новая элитная недвижимость Петербурга: что строят и продают?	Light Industrial по-петербургски: объекты и доходность	Мечты сбываются: взгляд на перспективы с высоты Лахта Центра	Практика петербургских агентств по защите клиентов от мошенников	От переговоров до сделки: особенности клиентского сервиса в агентствах Северной столицы	Апарт-отели Петербурга: технологии продаж и актуальные предложения	Вертолетная экскурсия над Северной столицей (12:00-12:20)