

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА										
ТЕМА	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	DIGITAL	БК ELITE ESTATE	БК КОММЕРЦИЯ	БК БЕЗОПАСНОСТЬ
10:00-11:30	Заседание Клуба юристов (начало)	Заседание Networking Club (начало)	Заседание Клуба успешных риэлторов «Стратегии успеха и развитие профессиональных навыков агента» (начало)	Заседание Национального Совета РГР (начало)	Заседание Клуба кадастровых инженеров	Заседание Клуба хоумстейджеров (начало)	Заседание Клуба риэлторов Elite Estate (начало)	Заседание Клуба бизнес-психологии (начало)	Заседание Клуба межрегиональных сделок (начало)	Заседание Клуба зарубежной недвижимости (начало)
ПЕРЕРЫВ / 11:30-12:00 /										
12:00-13:30	Заседание Клуба юристов (окончание)	Заседание Networking Club (окончание)	Заседание Клуба успешных риэлторов «Стратегии успеха и развитие профессиональных навыков агента» (окончание)	Заседание Национального Совета РГР (окончание)	Заседание Клуба риэлторов-блогеров (начало)	Заседание Клуба хоумстейджеров (окончание)	Заседание Клуба риэлторов Elite Estate (окончание)	Заседание Клуба бизнес-психологии (окончание)	Заседание Клуба межрегиональных сделок (окончание)	Заседание Клуба зарубежной недвижимости (окончание)
ОБЕД / 13.30-14.30 /							КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА			
14:30-16:00	Заседание Клуба маркетологов в недвижимости (начало)	Заседание Земельного клуба (начало)	Заседание Клуба инвесторов (начало)	Заседание Российского Совета руководителей риэлторских компаний (начало)	Заседание Клуба риэлторов-блогеров (окончание)	Заседание Клуба флипперов (начало)				
ПЕРЕРЫВ / 16:00-16:30 /										
16.30-18.00	Заседание Клуба маркетологов в недвижимости (окончание)	Заседание Земельного клуба (окончание)	Заседание Клуба инвесторов (окончание)	Заседание Российского Совета руководителей риэлторских компаний (окончание)	Заседание Клуба спикеров	Заседание Клуба флипперов (окончание)	Большой турнир Конгресса по Мафии (15:00-19:00)			
БИЗНЕС-ТУРЫ										
ТЕМА	НОВОСТРОЙКИ		НОВОСТРОЙКИ		ЗАГОРОД		КОММЕРЦИЯ		PARTNERS	
	ТУР № 1		ТУР № 2		ТУР № 3		ТУР № 4		ТУР № 5	
12:00-17:00	Новостройки от ведущих застройщиков Петербурга: что покупать сегодня?		Новостройки Белой книги Всемирного клуба петербуржцев		Коттеджные поселки Курортного района: что покупают сегодня?		Офисная и индустриальная недвижимость: как заработать на сегментах?		Новостройки бизнес-класса: лучшие предложения для межрегионального сотрудничества	
									Золотой треугольник Северной столицы: архитектурный экскурс от прошлого к будущему	

■ ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ 10:30-11:30

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

ВЕЧЕРНИЕ АРТ-ТУРЫ

ТЕМА	АРТ	АРТ	АРТ	АРТ
	ТУР № 7	ТУР № 8	ТУР № 9	ТУР № 10
18:30-23:30	Огни большого города: путешествие по набережным Петербурга	Экскурсия в единственный в России Музей Ризлтора	Элитный Петербург в лучах софитов	Выездное заседание Литературного салона: «Обломовщина» как диагноз русской жизни. Литературный взгляд на дауншифтинг и успех любой ценой»

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА																		
ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ (ПРОДУКТ)	НОВОСТРОЙКИ (МАРКЕТИНГ)	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR (КАДРЫ)	HR (ОБУЧЕНИЕ)	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	SHOW	
10:00-11:30	Конференция «Проекты КРТ: инвестиции, девелопмент, риски»	Конференция «Девелоперский продукт в Москве и регионах: тренды, отличия, УТП»	Конференция «Обновляйся или умри: рекламные тренды на первичном рынке недвижимости»	Конференция «Земли различных категорий: особенности перевода и практики работы»	Третий съезд Ассоциации участников рынка малоэтажного жилищного строительства	БИЗНЕС-ЗАВТРАК Тема уточняется	Конференция «Light Industrial: как научиться продавать и зарабатывать?»	Конференция «Готовый арендный бизнес: тренды, риски и профит»	Семинар «Операционный менеджмент агентства: инновации в управлении и работе с кадрами»	Семинар «Как зеницу ока: инструменты удержания ценных сотрудников»	Конференция «Учись, студент! Как и чему обучать агентов-стажеров?»	Семинар «ИИ для начинающих: как агенту найти общий язык с цифровым помощником?»	Семинар «Влюбить с первого взгляда: как продать объект на показе?»	Конференция «Враг по ту сторону монитора: как уберечься от кибермошенников на рынке жилья»	Конференция «Стратегии личных продаж: лайфхаки опытных агентов»	Конференция «Клиенты-жудуны: как работать с отложенным спросом?»	Интерактив «Я вам сам перезвоню: разбор ошибок в переговорах с клиентами»	
ПЕРЕРЫВ / 11:30-12:00 /																		
12:00-13:30	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Конференция «Предпродажная подготовка квартиры: столичный и региональный опыт»	Конференция «Законодательные новеллы - 2026: чего ждать продавцам и покупателям недвижимости?»	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	
ОБЕД / 13:30-14:30 /																		
14:30-16:00	Конференция «Цифровизация девелоперского бизнеса: проектирование, продажи, сервис»	Конференция «Город будущего: урбанистика, архитектура, умные технологии»	Конференция «Конкуренция на уровне впечатлений: креативный маркетинг в девелопменте»	Семинар «Льготные земли от государства: найти, оценить, купить»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, финансирование, риски» (начало)	Семинар «Новые горизонты: как агенту перейти в элитный сегмент?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность. Инсайты» (начало)	Конференция «"Все начинается с выбора": рабочие стратегии, инвестиции в 2026 году»	Семинар «Оптимизация и автоматизация: бизнес-процессы в современном агентстве»	Семинар «HR без бюджета: способы бесплатного привлечения сотрудников»	Семинар «Способы обучения на рынке недвижимости: какой выбрать сегодня?»	Семинар «Соблазнить ИИ: как попасть в рекомендации нейросетей и получить поток клиентов?»	Конференция «Старый фонд столиц и регионов: упаковка и маркетинг, флиппинг и стейджинг, инвестиции и продажи»	Семинар «Ушел на СВО: кейсы по сложным сделкам с недвижимостью»	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классики к инновациям» (начало)	Конференция «Из конфликта в доверие: психологические аспекты работы с трудными клиентами»	Мероприятие уточняется	
ПЕРЕРЫВ / 16:00-16:30 /																		
16:30-18:00	Дискуссия «Когда ставки высоки: стратегии развития девелоперской компании на современном рынке»	Дискуссия «Крым: возможности и перспективы для девелоперов»	Конференция «Риски клиентов на первичном рынке: механизмы снижения»	Семинар «Семь раз отмерь: актуальные вопросы геодезии и кадастра при работе с участком»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, риски» (окончание)	Дискуссия «Органично, стильно, душевно: какие элитные дома востребованы сегодня?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность. Инсайты» (окончание)	Дискуссия «Когда б имел золотые горы: как не клюнуть на обещания инфоцыган в инвестициях?»	Дискуссия. «День «З»: какую систему оплаты труда выбрать для агентства?»	Дискуссия «Трудные сотрудники: сохранить нельзя уволить»	Дискуссия «В ногу со временем: какими знаниями должен обладать агент в 2026 году?»	Дискуссия «Риэлтор vs ИИ: достоинства, недостатки и перспективы»	Дискуссия «Судьба флиппинга в 2026 году: прогнозы от оптимистов и пессимистов»	Дискуссия «Бабушки 007: ответственность покупателя, продавца и риэлтора»	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классики к инновациям» (окончание)	Семинар «Наполеон или Есенин: как определить психотип клиента и найти правильный подход?»	Мероприятие уточняется	
ЛИДЕРСТВО	10:00-11:30	Семинар «Продвижение личного бренда риэлтора: офлайн и онлайн форматы»						14:30-16:00	Семинар «Я – бренд: влияние личности руководителя на успех компании»				16:30-18:00	Дискуссия «Игра на опережение: креативные стратегии развития агентства в кризис»				
ХЕДЛАЙНЕР	12:00-13:30	Лекция Александра Цыпкина «Беспринципный бренд: как создать из себя уникальный продукт?»																
ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ																		
10:00-18:00	ВБК ELITE ESTATE	Курсы «Элитная недвижимость: как перейти в сегмент и заработать?»							ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ		Курсы «Безопасность сделок: проверка объектов и защита добросовестных покупателей»							
10:00-18:00	ВБК КОММЕРЦИЯ	Курсы «Light Industrial для агента: инструкция по применению»							ВБК ПСИХОЛОГИЯ		Курс «Искусство ведения переговоров: секретные техники и управление процессом»							
КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА																		
14:30-16:00	REFEST-2025					16:30-18:00	ReFest Golden Collection					19:00- 23:00	НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ «ЭКСПЕРТ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ»					

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

БИЗНЕС-ТУРЫ							
ТЕМА	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ТЕХНОЛОГИИ	PARTNERS	ТЕХНОЛОГИИ
	ТУР № 11	ТУР № 12	ТУР № 13	ТУР № 14	ТУР № 15	ТУР № 16	ТУР № 17
12:00-17:00	Новая элитная недвижимость Петербурга: что строят и продают?	Light Industrial по-петербургски: объекты и доходность	Мечты сбываются: взгляд на перспективы с высоты Лахта Центра	Практика петербургских агентств по защите клиентов от мошенников	От переговоров до сделки: особенности клиентского сервиса в агентствах Северной столицы	Апарт-отели Петербурга: технологии продаж и актуальные предложения	Вертолетная экскурсия над Северной столицей (12:00-12:20)