

■ МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

■ МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

■ ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

ТЕМА	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR	HR	DIGITAL	ВБК ELITE ESTATE	ВБК КОММЕРЦИЯ	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ
10:00-11:30	Заседание Клуба юристов (начало)	Заседание Networking Club (начало)	Заседание Клуба успешных риэлторов «Стратегии успеха и развитие профессиональных навыков агента» (начало)	Заседание Национального Совета РГР (начало)	Заседание Клуба кадастровых инженеров	Заседание Клуба хоумстейджеров (начало)	Заседание Клуба риэлторов Elite Estate (начало)	Заседание Клуба бизнес-психологии (начало)	Заседание Клуба межрегиональных сделок (начало)	Заседание Клуба зарубежной недвижимости (начало)
ПЕРЕРЫВ / 11:30-12:00 /										
12:00-13:30	Заседание Клуба юристов (окончание)	Заседание Networking Club (окончание)	Заседание Клуба успешных риэлторов «Стратегии успеха и развитие профессиональных навыков агента» (окончание)	Заседание Национального Совета РГР (окончание)	Заседание Клуба риэлторов-блогеров (начало)	Заседание Клуба хоумстейджеров (окончание)	Заседание Клуба риэлторов Elite Estate (окончание)	Заседание Клуба бизнес-психологии (окончание)	Заседание Клуба межрегиональных сделок (окончание)	Заседание Клуба зарубежной недвижимости (окончание)
ОБЕД / 13.30-14.30 /										
14:30-16:00	Заседание Клуба маркетологов в недвижимости (начало)	Заседание Земельного клуба (начало)	Заседание Клуба инвесторов (начало)	Заседание Российского Совета руководителей риэлторских компаний (начало)	Заседание Клуба риэлторов-блогеров (окончание)	Заседание Клуба флипперов (начало)	КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА			
ПЕРЕРЫВ / 16:00-16:30 /										
16:30-18:00	Заседание Клуба маркетологов в недвижимости (окончание)	Заседание Земельного клуба (окончание)	Заседание Клуба инвесторов (окончание)	Заседание Российского Совета руководителей риэлторских компаний (окончание)	Заседание Клуба спикеров	Заседание Клуба флипперов (окончание)	Большой турнир Конгресса по Мафии (15:00-19:00)			

БИЗНЕС-ТУРЫ

ТЕМА	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗАГОРОД	КОММЕРЦИЯ	PARTNERS	ЭКСКУРСИЯ
	ТУР № 1	ТУР № 2	ТУР № 3	ТУР № 4	ТУР № 5	ТУР № 6
12:00-17:00	Новостройки от ведущих застройщиков Петербурга: что покупать сегодня?	Новостройки Белой книги Всемирного клуба петербуржцев	Коттеджные поселки Курортного района: что покупают сегодня?	Офисная и индустриальная недвижимость: как заработать на сегментах?	Новостройки бизнес-класса: лучшие предложения для межрегионального сотрудничества	Золотой треугольник Северной столицы: архитектурный экскурс от прошлого к будущему

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10.00-10.30 / ТОРЖЕСТВЕННАЯ ЦЕРЕМОНИЯ ОТКРЫТИЯ XXVIII ЖИЛИЩНОГО КОНГРЕССА

ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ 10:30-11:30

10:30-13:30	ЗАЛ SHOW		ПЛЕНАРНОЕ ЗАСЕДАНИЕ 10:30-11:30															
ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ (ПРОДУКТ)	НОВОСТРОЙКИ (МАРКЕТИНГ)	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR (КАДРЫ)	HR (ОБУЧЕНИЕ)	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ		
12:00-13:30	МАСТЕР-КЛАСС Мамошин Михаил	МАСТЕР-КЛАСС Боим Анна	ВОРКШОП «Скрипты продаж на первичном рынке» (начало)	МАСТЕР-КЛАСС Овдайчук Юлия	МАСТЕР-КЛАСС Яковенко Кристина	ВСТРЕЧА СО ЗВЕЗДОЙ Тиктинский Эдуард	МАСТЕР-КЛАСС Тараненко Юрий	МАСТЕР-КЛАСС Любунь Андрей	ВОРКШОП «Скрипты эффективного управления агентством в кризис» (начало)	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Soft и hard skills: что и как развивать современному риэлтору?» (начало)	МАСТЕР-КЛАСС Шевченко Марта	МАСТЕР-КЛАСС Манзук Александр	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Best Deal: антология сверх-прибыльных сделок» (начало)					
ОБЕД / 13:30-14:30 /																		
14:30-16:00	МАСТЕР-КЛАСС Жабин Максим	МАСТЕР-КЛАСС Гак Антон	ВОРКШОП «Скрипты продаж на первичном рынке» (продолжение)	МАСТЕР-КЛАСС Сердитова Мария	МАСТЕР-КЛАСС Панасенко Артем	ВСТРЕЧА СО ЗВЕЗДОЙ Ким Татьяна	МАСТЕР-КЛАСС Починчиков Иван	МАСТЕР-КЛАСС Бобрук Владимир Чаплинский Игорь	ВОРКШОП «Скрипты эффективного управления агентства в кризис» (продолжение)	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Soft и hard skills: что и как развивать современному риэлтору?» (продолжение)	МАСТЕР-КЛАСС Димитриадис Владимир	МАСТЕР-КЛАСС Стабровская Екатерина	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Best Deal: антология сверх-прибыльных сделок» (продолжение)	Конференция «Ведомые продавцы недвижимости: как выявить и есть ли защита?» (начало)	Интерактив «Оценка объекта вслепую: необычное испытание для агентов» (начало)	Интерактив «Иммерсивный профайлинг, или Обмань меня, если сможешь!» (начало)		
16:00-16:30																		
16:30-18:00	МАСТЕР-КЛАСС Ружицкая Юлия	МАСТЕР-КЛАСС Немченко Екатерина	ВОРКШОП «Скрипты продаж на первичном рынке» (окончание)	МАСТЕР-КЛАСС Пентюгов Владимир	МАСТЕР-КЛАСС Селях Майя	ВСТРЕЧА СО ЗВЕЗДОЙ Масленников Роман	МАСТЕР-КЛАСС Вашенко Татьяна	МАСТЕР-КЛАСС Бабаев Анар	ВОРКШОП «Скрипты эффективного управления агентством в кризис» (окончание)	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Soft и hard skills: что и как развивать современному риэлтору?» (окончание)	МАСТЕР-КЛАСС Моргун Екатерина	МАСТЕР-КЛАСС Зубик Виктор	ФЕСТИВАЛЬ КЕЙСОВ «Best Deal: антология сверх-прибыльных сделок» (окончание)	Конференция «Ведомые продавцы недвижимости: как выявить и есть ли защита?» (окончание)	Интерактив «Оценка объекта вслепую: необычное испытание для агентов» (окончание)	Интерактив «Иммерсивный профайлинг, или Обмань меня, если сможешь!» (окончание)		
ЛИДЕРСТВО	12:00-13:30	Закрытая встреча главы ДНР Дениса Пушилина с руководителями девелоперского и риэлторского бизнеса РФ						14:30-16:00	Конференция «Лидеры рынка недвижимости новых территорий» (начало)				16:30-18:00	Конференция «Лидеры рынка недвижимости новых территорий» (окончание)				
ХЕДЛАЙНЕР								14:30-16:00	Лекция Владимира Мариновича «Женщина в мужском мире: как сохранить энергию для карьеры и бизнеса?» (начало)				16:30-18:00	Лекция Владимира Мариновича «Женщина в мужском мире: как сохранить энергию для карьеры и бизнеса?» (окончания)				

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10:00-18:00	ВБК ELITE ESTATE	Курсы «Элитная недвижимость: как перейти в сегмент и заработать?»	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ	Курсы «Безопасность сделок: проверка объектов и защита добросовестных покупателей»
10:00-18:00	ВБК КОММЕРЦИЯ	Курсы «Light Industrial для агента: инструкция по применению»	ВБК ПСИХОЛОГИЯ	Курс «Искусство ведения переговоров: секретные техники и управление процессом»

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

16:30-17:30	ЖИЛИЩНЫЙ ПАРАД	16:30-19:30	Шахматный турнир	19:00-23:00	WELCOME PARTY
ВЕЧЕРНИЕ АРТ-ТУРЫ					
ТЕМА	АРТ ТУР № 7	АРТ ТУР № 8	АРТ ТУР № 9	АРТ ТУР № 10	
18:30-23:30	Огни большого города: путешествие по набережным Петербурга	Экскурсия в единственный в России Музей Риэлтора	Элитный Петербург в лучах софитов	Выездное заседание Литературного салона: «Обломовщина» как диагноз русской жизни. Литературный взгляд на дауншифтинг и успех любой ценой»	

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ (ПРОДУКТ)	НОВОСТРОЙКИ (МАРКЕТИНГ)	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR (КАДРЫ)	HR (ОБУЧЕНИЕ)	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	SHOW
10:00-11:30	Конференция «Проекты КРТ: инвестиции, девелопмент, риски»	Конференция «Девелоперский продукт в Москве и регионах: тренды, отличия, УП»	Конференция «Обновляйся или умри: рекламные тренды на первичном рынке недвижимости»	Конференция «Земли различных категорий: особенности перевода и практики работы»	Третий съезд Ассоциации рынка малоэтажного жилищного строительства	БИЗНЕС-ЗАВТРАК Тема уточняется	Конференция «Light Industrial: как научиться продавать и заработать?»	Конференция «Готовый бизнес: тренды, риски и профит»	Семинар «Операционный менеджмент агентства: инновации в управлении и работе с кадрами»	Семинар «Как зеницу ока: инструменты удержания ценных сотрудников»	Конференция «Учись, студент! Как и чему обучать агентов-стажеров?»	Семинар «ИИ для начинающих: как агенту найти общий язык с цифровым помощником?»	Семинар «Влюбить с первого взгляда: как продать объект на показе?»	Конференция «Взгляд по ту сторону монитора: как уберечься от кибермошенников на рынке жилья»	Конференция «Стратегии личных продаж: лайфхаки опытных агентов»	Конференция «Клиенты-ждуны: как работать с отложенным спросом?»	Интерактив «Я сам перезвоню: разбор ошибок в переговорах с клиентами»
ПЕРЕРЫВ / 11:30-12:00 /																	
12:00-13:30	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Конференция «Предпродажная подготовка квартир: столичный и региональный опыт»	Конференция «Законодательные новеллы - 2026: что ждать продавцам и покупателям недвижимости?»	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется	Мероприятие уточняется
ОБЕД / 13:30-14:30 /																	
14:30-16:00	Конференция «Цифровизация девелоперского бизнеса: проектирование, продажи, сервис»	Конференция «Город будущего: урбанистика, архитектура, умные технологии»	Конференция «Конкуренция на уровне впечатлений: креативный маркетинг в девелопменте»	Семинар «Льготные земли от государства: найти, оценить, купить»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, финансирование, риски» (начало)	Семинар «Новые горизонты: как агенту перейти в элитный сегмент?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: битва за доходность. Инсайты» (начало)	Конференция «Все начинается с выбора»: битва за доходность в 2026 году»	Семинар «Оптимизация и автоматизация: бизнес-процессы в современном агентстве»	Семинар «HR без бюджета: способы бесплатного привлечения сотрудников»	Семинар «Способы обучения на рынке недвижимости: как выбрать сегодня?»	Семинар «Соблазнить ИИ: как попасть в рекомендации нейросетей и получить поток клиентов?»	Конференция «Старый фонд столиц и регионов: упаковка и маркетинг, филипинг и стейкинг, инвестиции и продажи»	Семинар «Ушел на СВО: кейсы по сложным сделкам с недвижимостью» (начало)	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классики к инновациям» (начало)	Конференция «Из конфликта в доверие: психологические аспекты работы с трудными клиентами»	Мероприятие уточняется
ПЕРЕРЫВ / 16:00-16:30 /																	
16:30-18:00	Дискуссия «Когда ставки высоки: стратегии развития девелоперской компании на современном рынке»	Дискуссия «Крым: возможности и перспективы для девелоперов»	Конференция «Риски клиентов на первичном рынке: механизмы снижения»	Семинар «Семь раз отмерь: актуальные вопросы геодезии и кадастра при работе с участком»	Конференция «Проекты ИЖС: законодательство, финансирование, риски» (окончание)	Дискуссия «Органично, стильно, душевно: какие элитные дома востребованы сегодня?»	Конференция «Трансформация рынка коммерческой недвижимости: какое здание заработать? Инсайты» (окончание)	Дискуссия «Когда у тебя златые горы: как не клонуть на обещания инфоцентра в инвестиции?»	Дискуссия «День «з»: какую систему оплаты труда выбрать для агентства?»	Дискуссия «Трудные сотрудники: сохранить нельзя уволить»	Дискуссия «В ногу со временем: какими знаниями должен обладать агент в 2026 году?»	Дискуссия «Риэлтор vs ИИ: достоинства, недостатки и перспективы»	Дискуссия «Судьба филиппинга в 2026 году: прогнозы от оптимистов и пессимистов»	Дискуссия «Бабушки 007: ответственность покупателя, продавца и риэлтора»	Конференция «Маркетинг, реклама и PR: от классики к инновациям» (окончание)	Семинар «Наполеон или Есенин: как определить психотип клиента и найти правильный подход?»	Мероприятие уточняется
ЛИДЕРСТВО	10:00-11:30	Семинар «Продвижение личного бренда риэлтора: онлайн и онлайн форматы»					14:30-16:00	Семинар «Я – бренд: влияние личности руководителя на успех компании»					16:30-18:00	Дискуссия «Игра на опережение: креативные стратегии развития агентства в кризис»			
ХЕДЛАЙНЕР	12:00-13:30	Лекция Александра Цыпкина «Беспринципный бренд: как создать из себя уникальный продукт?»															

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10:00-18:00	ВБК ELITE ESTATE	Курсы «Элитная недвижимость: как перейти в сегмент и заработать?»	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ	Курсы «Безопасность сделок: проверка объектов и защита добросовестных покупателей»
10:00-18:00	ВБК КОММЕРЦИЯ	Курсы «Light Industrial для агента: инструкция по применению»	ВБК ПСИХОЛОГИЯ	Курс «Искусство ведения переговоров: секретные техники и управление процессом»

КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА

14:30-16:00	REFEST-2025	16:30-18:00	ReFest Golden Collection	19:00-23:00	НАЦИОНАЛЬНАЯ ПРЕМИЯ «ЭКСПЕРТ РЫНКА НЕДВИЖИМОСТИ»
-------------	-------------	-------------	--------------------------	-------------	--

МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

ДЕЛОВАЯ ПРОГРАММА

ТЕМА	ДЕВЕЛОПМЕНТ	НОВОСТРОЙКИ	НОВОСТРОЙКИ	ЗЕМЛЯ	ЗАГОРОД	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ИНВЕСТИЦИИ	МЕНЕДЖМЕНТ	HR(КАДРЫ)	HR(ОБУЧЕНИЕ)	DIGITAL	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	МАРКЕТИНГ	БИЗНЕС-ПСИХОЛОГИЯ	SHOW
10:00-11:30	Конференция «Редевелопмент исторических территорий: экономика и риски»	Конференция «Коммерческая инфраструктура ЖК как часть продуктовой стратегии девелоперов: тренды, подходы, кейсы»	Конференция «Привлечение клиентов на первичном рынке: актуальные тренды»	Конференция «Технологии поиска и облучивания клиентов на рынке земельных участков»	Конференция «КРТ в загородном домостроении: примеры, экономика, ошибки»	Семинар «Ярмарка тщеславия: разбор нестандартных кейсов на элитном рынке»	Семинар «Digital в коммерции: современные инструменты лидогенерации и подбора объектов»	Конференция «Редевелопмент инвест-объектов: как из неликвидной недвижимости сделать прибыльный проект?»	Семинар «Мал да удал: секреты успешного управления малым агентством»	Семинар «Как меня все...! Выгорание и прокрастинация агентов: причины, симптомы, терапия»	Семинар «Отцы и дети: как научить агента X работать с клиентом Z?»	Семинар «Нейрозакон и порядок: риски применения ИИ в юридической практике»	Семинар «Черная метка» в кредитной истории: как работать со сложными заемщиками?»	Семинар «Сделки с недвижимостью в семейном праве: от маткапитала до брачного договора»	Семинар «Маркетинг без бюджета: инструкция по применению»	Семинар «Психология сделок: как и когда клиенты принимают решения?»	CONGRESS SHOW «Оправдание комиссии: невероятный суд над вознаграждением риэлтора»
12:00-13:30	Конференция «Борьба за человека в девелопменте: от кадрового шока к успеху»	Дискуссия «Девелоперский продукт будущего: взгляд на будущее девелоперов, архитекторов и брокеров»	Конференция «Маркетинговые стратегии девелоперов: от концепции проектов до продажи»	Семинар «Проверка участка перед покупкой: способы, ресурсы, подводные камни»	Конференция «Девелоперский продукт на загородном рынке: от концепции до продаж»	Мероприятие уточняется	Семинар «Курс на доход: организация обучения брокеров по коммерции в агентствах»	Конференция «Инвестиции в объекты Крыма и новых территорий: риски и прорывы»	Семинар «Применение ИИ в автоматизации работы агентств: CRM, звонки, ассистент-боты»	Семинар «Трудовые споры в девелоперских и риэлторских компаниях: конфликты и способы их решения»	Семинар «Агенты, которые играют в игры: нестандартные техники обучения персонала»	Конференция «Лидогенерация для агента: автоворонки, чат-боты, реклама в Telegram Ads и Яндекс Директ»	Мероприятие уточняется	Конференция «Уголовные дела в сфере недвижимости: как агенту не стать фигурантом?»	Семинар «Креативные инструменты в работе риэлтора: нестандартные методы лидогенерации»	Семинар «Нейромаркетинг и профайлинг: технологии влияния в продажах недвижимости»	
14:30-16:00	Конференция «Импортозамещение в девелопменте: стоимость, технологии, ресурсы»	Конференция «Территориальный брендинг: от логотипа к управлению идентичностью»	Дискуссия «Кризис доверия: как застрощики сохранить репутацию?»	Семинар «Земельно-имущественные споры: права, раздел, наследство»	Семинар «Кот в мешке: особенности проверки качества загородного жилья»	Дискуссия «Тот, чье имя нельзя называть: как продавать объекты, тех, кого запрещено упоминать в рекламе?»	Семинар «И очевидное, и невероятное: креативные подходы в реализации коммерческой недвижимости»	Конференция «Лаборатория туристских кластеров: как выбрать доходный проект?»	Конференция «Плавали-знаем: модели управления агентством в кризис»	Семинар «Кому за... Как работать с возрастными сотрудниками?»	Семинар «РПО в агентстве: методы обучения и организации работы»	Конференция «Продажа риэлторской услуги через мессенджеры и соцсети: от объявления до сделки»	Конференция «Когда ставки высоки: как сегодня работать с ипотечным заемщиком?»	Конференция «Налоговые риски агентства и риэлтора: как не попасть под проверку?»	Семинар «Как конфетку: искусство предпродажной упаковки объектов»	Семинар «Друзья по переписке: как завоевать доверие клиента на другом конце интернета?»	
16:30-18:00	Заседание Дискуссионного Клуба девелоперов «Сроки, стоимость, качество: проектный треугольник и его влияние на девелоперский бизнес»	Конференция «Что будет с ценами на рынке новостроек: стоящие тренды и региональные тренды»	Конференция «Скромное обаяние буржуазии: портрет покупателя элитных новостроек»	Конференция «Земля как объект инвестиций: во что вкладываться сегодня?»	Заседание Дискуссионного клуба загородной недвижимости	Семинар «Днем с огнем: технологии поиска клиентов на элитном рынке»	Заседание Дискуссионного клуба брокеров Commercial Real Estate	Заседание Дискуссионного клуба топ-менеджеров «Развитие офисной недвижимости: все о новниках и проблемах в сегменте»	Заседание Дискуссионного клуба топ-менеджеров «Выживали: практическое руководство по ведению бизнеса в кризис»	Заседание Дискуссионного клуба топ-менеджеров «Кадры моей мечты: как привлекать подходящих кандидатов?»	Дискуссия «Чему сейчас учиться опытному риэлтору? Советы продвинутым агентам»	Заседание Дискуссионного Digital club	Заседание Дискуссионного клуба ипотечных брокеров	Заседание Дискуссионного налогового клуба	Заседание Дискуссионного Конгресса	Семинар «Моя сделка – мои правила»: где проходит красная черта в риэлторской этике?»	
ЛИДЕРСТВО	10:00-11:30	Семинар «Через призму лидерства: создание сильной корпоративной культуры в агентстве»	12:00-13:30	Конференция «Искусство мотивации: как вдохновлять и удерживать команду»	14:30-16:00	Семинар «Цвет бизнеса: какая модель управления приведет вашу компанию к лидерству на рынке?»	16:30-18:00	Заседание Дискуссионного клуба молодых лидеров рынка недвижимости									
ХЕДЛАЙНЕР			12:00-13:30	«Непотопляемый лидер: как научиться извлекать выгоду из кризиса?» (начало)	14:30-16:00	Лекция Аркадия Цукера «Непотопляемый лидер: как научиться извлекать выгоду из кризиса?» (продолжение)	16:30-18:00	Лекция Аркадия Цукера «Непотопляемый лидер: как научиться извлекать выгоду из кризиса?» (окончание)									

ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

10:00-18:00	ВБК ELITE ESTATE	Курсы «Элитная недвижимость: как перейти в сегмент и заработать?»	ВБК БЕЗОПАСНОСТЬ	Курсы «Безопасность сделок: проверка объектов и защита добросовестных покупателей»
10:00-18:00	ВБК КОММЕРЦИЯ	Курсы «Light Industrial для агента: инструкция по применению»	ВБК ПСИХОЛОГИЯ	Курс «Искусство ведения переговоров: секретные техники и управление процессом»
КУЛЬТУРНАЯ ПРОГРАММА				
07:00-08:30	ВЕСЕННИЙ ЗАБЕГ			
19:00-23:00	Grand Party			

■ МЕРОПРИЯТИЯ ТОЛЬКО ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ, КРОМЕ ПАКЕТА ВХОДНОЙ

■ МЕРОПРИЯТИЯ ДЛЯ УЧАСТНИКОВ ПО ВСЕМ ПАКЕТАМ

■ ВЫСШИЕ БРОКЕРСКИЕ КУРСЫ

БИЗНЕС-ТУРЫ								
ТЕМА	ELITE ESTATE	КОММЕРЦИЯ	ТЕХНОЛОГИИ	БЕЗОПАСНОСТЬ СДЕЛОК	ТЕХНОЛОГИИ	PARTNERS	ТЕХНОЛОГИИ	
	ТУР № 11	ТУР № 12	ТУР № 13		ТУР № 14	ТУР № 15	ТУР № 16	ТУР № 17
12:00-17:00	Новая элитная недвижимость Петербурга: что строят и продают?	Light Industrial по-петербургски: объекты и доходность	Мечты сбываются: взгляд на перспективы с высоты Лахта Центра	Практика петербургских агентств по защите клиентов от мошенников	От переговоров до сделки: особенности клиентского сервиса в агентствах Северной столицы	Апарт-отели Петербурга: технологии продаж и актуальные предложения	Вертолетная экскурсия над Северной столицей (12:00-12:20)	